

La Unión Comercial

Organo del "Gremio de Comerciantes al por menor de Costa Rica" y de intereses públicos

Año I

San José de Costa Rica, lunes 18 de marzo de 1907

Nº 54

Colaboración

Para formar el cuerpo de colaboradores excitamos la buena voluntad de todos los miembros del Gremio y simpatizadores de esta Sociedad.

Toda correspondencia con respecto al periódico debe dirigirse al Administrador; lo referente á la Sociedad, al Secretario; y cualquiera otra dirigida al Presidente, al Tesorero, al Prosecretario ó á cualquier miembro de la Directiva, siempre que se relacione á la Sociedad, al apartado de Correo nº 37.

ATENCIÓN

La oficina del Gremio ha quedado instalada en un nuevo local situado al lado Norte del Mercado de esta ciudad, en la casa de don Bartolo Serra.

Dirección cablegráfica: GREMIO
Código A B C, 5ª edición

Apartado de Correos número 37
Teléfono número 157

BODEGAS y OFICINAS nos 358 y 360
1ª Avenida Oeste.

Suscripción, un mes..... ₡ 0-50
Número suelto..... 0-10

PERMANENTE

Siendo este periódico órgano del gremio, se encarece á todo el comercio por menor, la suscripción, pues será el que mandará diariamente á todos los interesados al tanto de la marcha de la Sociedad.

"La Unión Comercial" será sin rival el gran propagandista de anuncios, pues irá á manos de todo el comercio de la República, lo que ponemos en conocimiento de los industriales, almacenes, Compañías de vapores, oficinas de agencias, hoteles, empresas ferrocarrileras, etc. etc., y á todo el que quiera ser bien anunciado.

— SE ALQUILA —

Una magnífica casa de habitación, con ó sin muebles situada en esta ciudad, con instalación de alumbrado eléctrico; es de alto y con servicio interior en la parte baja, frente á la iglesia de la Merced. En esta oficina informarán ó entenderse directamente con don Manuel Soto.

San José, Enero de 1907.

Rafael Varela Q.

Ofrece en venta, camas matrimoniales, armarios roperos y otros muebles. Además una magnífica máquina de escribir "Remington." También vende tres casas en punto céntrico.

Dirección: Hotel Alemán.

DE OCASION

Se vende un establecimiento de pulpería y taquilla, bien situado en uno de los mejores puntos de la comercial villa de Tres Ríos. Tiene bastante clientela. Para informes en esta oficina ó con su dueño José Avilés, en Tres Ríos.

JUAN SUÑOL h.

PUNTARENAS

Acepta Agencias de periódicos

**CERVE-
CERIA**

TRAUBE

LAGER

BIER

CERVEZA NEGRA MARCA "ESTRELLA"

BEEST STOUT PORTER

LA ESTRELLA POLAR

Gran Fábrica de velas de esperma. Esta fábrica posee una gran maquinaria provista de los adelantos más modernos descubiertos hasta la fecha, debido á esto y otros ingredientes que se han adquirido en Europa. La vela elaborada en esta fábrica es elogiada por todos los que la conocen y se distingue por su solidez, por su brillo, por su luz cristalina y fresca, que confrontada con la extranjera no deja ésta que desear. Y no por todas estas ventajas que son efectivas se venden más caras que las demás fábricas del país, se venden á los mismos precios.

Ya lo saber los comerciantes si quieren observar su demasiada venta de velas muy en breve dirijanse á la Fábrica La Estrella Polar, Calle del Panteón, cien varas al Oeste de las Pilas y contigua al establecimiento de don Cesáreo G. García.

SAL DE MARQUILLA

ARROZ

Y

CERVEZA SCHILTZ

Acaba de recibir

A. HERRERO & C^o

La Barcelona



— DE —
ANTONIO MONTCALEGRE

Gran establecimiento de abarrotes, pulpería y vinatería. Grandes existencias de vinos y licores finos importados directamente.

Depósito de los afamados "puros" elaborados con tabaco de las mejores vegas de Cachí. Se atiende todo pedido y se llama la atención acerca de las falsificaciones.

Se atenderá cualquier pedido por pequeño que sea garantizando que todos los materiales son de superior calidad, y pudiendo ofrecer puros tan secos como de tres meses de empacados.

NUESTROS PUROS SON LEGITIMOS

BOTICA DE PARIS

Consultorio del Dr. B. D. Tamayo

—o NATRIUM CINNAMYLICUM — CINAMATO DE SOSA —o

Importado expresamente de la casa de Merk, para inyecciones hipodérmicas en el tratamiento de la TUBERCULOSIS, procedimiento que tan buenos sucesos ha dado al doctor Sánchez; Ligna, también para uso hipodérmico en la curación de la SIFILIS, REUMATISMO y enfermedades DE LA PIEL; Santal Monal, para la rápida terminación de la BLENORRAGIA Jeringas de suero antidiftérico, mil unidades; paquetes de suero estreptolítico ó antistreptocócico; surtido completo de drogas, perfumes y diversas especialidades; PURIFICACIÓN y distintos preparados contra la Sifilis, Dolores Reumáticos y Empobrecimiento de la sangre; Mercuriol de Parke Davis, etc. etc.

SE NECESITA UN FARMACEUTICO

CONSULTAS GRATIS PARA LOS POBRES, de 1 á 2 p. m.

Las damas josefinas dicen que la casa donde mejor compran lo que necesitan para confeccionar sus trajes es

"LA GRAN SEÑORA"

que siempre tiene un buen surtido de mercancías que vende á precios económicos. Lanas, gasas, y todo cuanto pueda necesitarse para hacer un bonito vestido.

Ojo!—Ya llegó la sedería que esperábamos y que, á más de la novedad, realizamos á precios baratísimos.

J. González Tavío

San José, Marzo de 1907.

Reservado

para "La Gloria"

"LA UNION COMERCIAL"

Propiedad del Gremio de Comerciantes al por menor de Costa Rica.

BISEMANARIO

EDITOR,

José F. Rojas

DIRECTOR, REDACTOR, Y ADMINISTRADOR,
Pantaleón González Flores

JUNTA DIRECTIVA

del Gremio de comerciante al por menor de Costa Rica, que ha de regir del 6 de enero de 1907 al 6 de enero de 1908.

Presidente don Jesús Cubero Vargas
1er. Vicepresidente don Alberto Carvajal A.
2º don Ramón Muñoz
Secretario don Abel Mena Gómez
Prosecretario don Víctor M. Fernández
Tesorero don Manuel Soto Mendoza
Vocales don Manuel V. Blanco
Gerardo Salazar Sáenz
José M. Arias P.
Neófito Vargas
Felipe Larrad
Luis Martínez Matute
Gregorio Soto
Roberto Monje Ureña
Constantino Gálvez
José Fernández R.
Tomás Carrasco Berben
Administrador General del Gremio, don Eduardo Fernández C.

VIAJERO

En la mañana del viernes, partió para Limón, de donde seguirá viaje á New Orleans y de allí á Honduras, el señor don Eduardo Fernández, conocido comerciante de esta plaza, que deja un hondo vacío en una sociedad donde tiene amigos que saben estimarlo por las grandes prendas que lo adornan.

Va el señor Fernández en alas de los negocios que vienen á ser para él como una atmósfera necesaria á su vida, consagrada al trabajo activo de las empresas mercantiles.

Los que lo conocemos y tenemos el placer de tratarlo, apreciando la viveza de imaginación que posee, siempre fecunda, donde viven ideas de progreso que se manifiestan una tras otra como las olas del mar que arriban á la playa, sabemos que, en cualquier perplejidad á él se puede ocurrir que siempre hallará solución inmediata y satisfactoria para resolver un asunto por embrollado que sea.

Es una de las más poderosas palancas del Gremio de Comerciantes, á quien ha sabido dar impulso ilustrando con recto criterio los asuntos más áridos.

Poseedor de una alma más grande que el cuerpo, encuentra el mundo pequeño para las actividades que dentro de sí siente; por eso, pareciéndole pequeño, quizás, el campo en que hasta ahora viene operando, quiere extender la acción de sus negocios por otras poblaciones de Centro América y no lo ha detenido ni la guerra, ni la familia, ni nada.

Es una idea acariciada de mucho tiempo atrás, esta la época que había dispuesto para llevarla á cabo, y la pone en ejecución sin ver más que la ruta que se ha trazado para llevarla á efecto.

Lleva, al mismo tiempo que sus negocios particulares, puramente mercantiles, la misión de hacer los que se presenten por cuenta del Gremio; á cuyo efecto es por-

tador de una carta que lo acredita como Administrador de los altos intereses en cuyo manejo ha probado que en él está arraigado con el espíritu de los negocios, el más alto deseo de ver floreciente y lozana la sociedad que lo ha distinguido con ese puesto que por sí solo dice más en favor del que lo ocupa que cuanto pudiéramos decir en estas líneas.

Váyale, con nuestra despedida, el deseo de un pronto y feliz regreso después de ver su empresa coronada por el éxito, á cuyo fin elevamos nuestros votos al que todo lo puede.

Nuevo Administrador

Mientras dure la ausencia de don Eduardo Fernández, ha sido nombrado Administrador interino del Gremio de Comerciantes al por menor de Costa Rica, el señor don Ramón Muñoz, á quien deberá dirigirse las personas que tengan negocios en las Bodegas.

MI AMIGO PEPE

Referiré hoy á mis lectores, y por boca de mi mismo amigo, otra de las industrias de que se valen los buenos chinitos para cometer sus robos á mansalva y sin riesgo.

Tenemos que reconocer que son hábiles maestros en el oficio y que se saben hacer impugnes, cubriendo los caminos que pudieran conducir á descubrir sus manejos.

Hacía algunos días que me hallaba en La Habana, de regreso de un viaje que hice á New York, en negocios de la casa en que estaba colocado. Una tarde me había distraído paseando por la Muralla, contemplando un panorama bellísimo, y al mismo tiempo disfrutando de la brisa que aspiraba con deleite después del terrible calor que se había hecho sentir durante el día.

Había llegado hasta cerca de Compostela, y ya estaba pensando en el regreso, cuando héteme que tropiezo con mi amigo Pepe que venía en dirección contraria.

Después de los saludos de ordenanza—¿qué has hecho?—me preguntó.—Pues nada, ir á New York en un negocio de la casa.—¿Cuanto ganaste?—Como llevaba el 5 oyo de las ventas gané mil doscientos dollars.

El chino sacó una petaca de marfil, me brindó un puro, encendió otro, quedó un rato pensativo como queriendo hallar fórmula para expresar un pensamiento y—sabes, dijo,—cuanto vale el mil de estos puros? son Villar y Villar; de á quinientos dollars.

—Gastas mucho lujo Pepe, yo no puedo permitirme esos gastos; mis recursos no lo permiten.—

—Porque no quieres. Mira, ¿sabes cuanto he ganado durante tu viaje?—

—No, no puedo calcularlo. ¿Que se yo los negocios que habrás hecho?—

—Cuarenta y cinco mil duros.—dijo el chino acercando la boca á mi oído y viéndome luego á los ojos con una sonrisita entre picaresca y burlona.

—Como?—esclamé—¿en que negocio?—

—Ese es mi secreto; ven á cenar conmigo esta noche; tendremos un pescado á la tartara, que no hay más que pedir; esa es una especialidad del Restaurant "Dos Hermanos"; ya sabes donde queda; así á la noche te espero á las ocho en punto. Por ahora me voy; estos cubanos en el deseo de romperse el bautismo con los españoles, han pedido armas que es necesario meter de contrabando y estoy

en eso. No es pequeña la imprudencia que cometo diciéndote esto pero tú eres más callado que un muerto y como eres mi amigo y eres blanco, podrías prestarnos algunos servicios que te aseguro serían bien retribuidos por la sociedad. A la noche hablaremos; por ahora adios.—

Se fué el chino, con marcada prisa, y yo me quedé no poco rato pensando en lo deshonroso que era la posición que me había hecho.

Fuí arrancando á mis reflexiones por la proximidad de dos hombres que se habían detenido hablando de cosas muy reservadas al parecer, y que, de seguro, no se habían dado cuenta de mi presencia.

No sé porque presentí vagamente que la conversación que tenían se relacionaba con mi amigo y cometí la mala acción de prestar oído tratando de sorprender lo que dijeran.

—Cuando veo,—decía uno de ellos,—que el Jefe y el Cajero y todos cojen, me dan ganas de pegarles porque no me dan; y todo, todo es para el que está bien. Ahí llegan de España sin un centén y antes de un año no se dejan ahorcar por medio millón. El chino nos da siempre que le pedimos, y, además, cuando nos exige algún servicio nos lo paga bien; pues no hay más, que servirle, y salga por donde quiera. Además que á ellos también los tiene comprados, y con toda su seriedad y farlocuería se han embolsado tan buena plata como nosotros para que pasen los bultos, aparentando no darse cuenta, haciendo como que se nos engaña.—

Terminaron la conversación porque me vieron. ¡Cuántas cosas dejé de oír!

Continuará

Mercurio

COMISION

Hoy salen de esta capital los comerciantes don Gerardo Salazar y don Constantino Gálvez, vocales de la Junta Directiva del Gremio, que van con el carácter de Delegados para organizar las Juntas Departamentales en las poblaciones que recorran y en que todavía no están instaladas y á hacer una visita á nombre de la Corporación en los lugares en que ya estén.

Feliz resultado auguramos de las gestiones de la Comisión, pues cada uno de los miembros que la componen abriga el más profunda convencimiento de que le está encomendada la tarea, siempre grata, de trabajar en bien del prójimo.

Crean firmemente que trabajan, no solo por el bien inmediato de la Sociedad, sino por un porvenir próspero para la nación que tiene que esperar grandes beneficios del Gremio de Comerciantes que estenderá en no lejano día, su influjo benefactor á las industrias y á la agricultura.

Esos dos ramos que constituyen la base del progreso de los pueblos no pueden dejar de ser comprendidos por el naciente Gremio, á cuya sombra bienhechora se ha acogido hasta la fecha la gran mayoría del Comercio detallador de la República.

Esperamos dar cuenta del resultado que obtenga en sus gestiones la nueva Comisión que no puede menos que tener feliz éxito, dado el espíritu eminentemente progresista y patriótico de nuestros comerciantes que ya están viendo que les trazamos el camino de un presente tranquilo y un porvenir brillante.

Feliz retorno, con todas las satisfacciones de la misión cumplida auguramos á los comisionados.

SEGUN INFORMES

que nos suministra persona fidedigna, parece que las ventas clandestinas de guaró se multiplican.

Antes se conseguía un *traguito*, solamente en las ventas patentadas; pero desde la famosa Ley de licoros es fácil conseguirlo sin molestarte mucho.

Desde San José hasta el Puriscal se consiguen multitud de sitios donde lo venden, resultando una soberana contravención á las ordenanzas.

¿Cómo evitarlo?

Desplegando un poco más de actividad y celo por parte de los encargados del orden público.

Porque mientras que á los industriales que pagan patentes y cuanto hay se les aprieta duro y más duro; que hacen los empleados del resguardo y las autoridades locales?

¿En que quedamos?

¿Podremos todos poner *suercas* á las *guarras* en los caminos?

Trasladamos.

NEGOCIOS Y GANANCIAS

Para lograr buen éxito con un establecimiento de comercio, cualquiera que sea el ramo de la industria á que se dedique, hay que saber conducir los negocios bajo los principios y reglas mercantiles. A este fin, lo primero que ha de procurarse es comprar aquellas mercancías que por su clase, fama y precio se sepa que se han de vender con general aceptación por parte del público, que dejarán buena ganancia aun cuando haya que luchar contra la política mal entendida de un competidor.

Sólo comprando esta clase de artículos, puede el comerciante impugnentemente ofrecer su garantía sin temor alguno, así pues si procede á comprar un surtido completo de aquellos artículos que mayor aceptación tengan en la ciudad donde reside, recordando siempre que unas existencias incompletas proporcionan una pérdida segura para cualquier establecimiento. De la misma manera, se ha de procurar también no sobrecargar la tienda con la compra de un número mayor de artículos de los que en realidad se juzgen necesarios; pues además de los perjuicios que proporcionan desde el momento que se consideran como pasados de moda, el deterioro natural que sufren basta para representar á veces una pérdida de consideración. Cuando se hayan repuesto las existencias debidamente y se haya adquirido la mercancía más adecuada para las indicaciones demostradas por el público, entonces se podrá rogar al parroquiano, que venga á visitar la tienda.

No obstante la recomendación de no olvidar jamás los anteriores consejos, por ser de esencial y particular interés para todo aquel que se inicie en la vida de los negocios, todavía hay otros detalles que se refieren particularmente al dependiente ó vendedor. Lo primero que se necesita para conceptuarse un buen dependiente y aspirar á una colocación en un establecimiento de comercio de relativa importancia, es conocer el llamado arte de vender, operación que sólo puede llevarse á efecto en debida condición conociendo bien los artículos que se ofrecen, así como sus ventajas, costo y precio en que han de venderse.

La calidad de las mercancías únicamente se conoce mediante el estudio de los artículos con que se comercia, sólo deben ofrecerse á los parroquianos, bajo el punto de vista de las bondades que se sepan que poseen. Asimismo no menos importante es la colocación de los objetos en los anaqueles ó estanterías de la tienda, pues al mismo tiempo que han de situarse de modo que guarden completa simetría, deberán estar arreglados en forma que sea fácil su inspección, así como para alcanzarlos; "el tiempo es oro" dice un adagio inglés, el cliente no gusta nun-

CERVEZA IMPERIAL



La mejor que llega al país Depósito permanente en LA GRAN VIA G. DE BENEDICTIS, —Sucesores

ca de que lo detengan. Los parroquianos, aun cuando no tengan nada que hacer desean ver les despachen en seguida, y por esa causa el buen dependiente ha de estar siempre bien impuesto de cuantos detalles se relacionan con las ventas, como asimismo ha de saber cómo se debe tratar á cada uno de los clientes.

Obrando así no sólo se ahorra mucho trabajo, sino que al mismo tiempo hay la seguridad de que el principal se halla satisfecho. Pero hasta ahora sólo hemos hablado de la manera como han de conducirse los negocios, sin ocuparnos para nada de las ganancias. Estas deberían ser siempre razonables, así pues, al fijarlas hay que tener presente el costo de los artículos y la facilidad con que se vendan, porque á veces se observa con algunas mercancías que no obstante no hallarse comprendidas en ese grupo de artículos designados como corrientes, tienen si se quiere, mucha mejor venta, pero en este caso como en el anterior, volvemos á repetir que las ganancias han de ser siempre razonables. Ahora bien, cuando nos referimos á una ganancia moderada y justa, es decir la anteriormente llamada razonable, no podemos aludir á la que pretenden lograr aquellos comerciantes que tan pronto como ven un objeto nuevo cualquiera lo primero que piensan es ver el modo de arruinar á su competidor ó por el contrario sacar al público la mayor ganancia posible.

El comerciante, lo mismo que el manufacturero, como el hombre de negocios, ha de contentarse con una ganancia luego que cubra la renta que paga por la tienda, el seguro, costo de la mercancía, sueldo de la dependencia y demás gastos propios para todo negocio. Estas sumas se añaden á los gastos generales y de balancear la cuenta de cada uno de los artículos, se verá claramente el margen que queda á nuestra disposición para separar las ganancias.

¿Cómo puede el comerciante determinar estas ganancias?

Esto únicamente se logra mediante un inventario minucioso de todas las existencias, y que deberá practicarse todos los años. Los detalles y demás pormenores de cada uno de los artículos se anotarán con el mismo cuidado que se piensa comprar la mercancía que ha de reoner las existencias, y balanceando después los libros, y deducidos del saldo las obligaciones pendientes, se verá entonces con exactitud la suma que queda en favor del dueño de la tienda. Desgraciadamente en la mayoría de los establecimientos no se adopta este sistema, sino que dejando transcurrir años sin efectuar una liquidación, el comerciante ignora en realidad su verdadera situación financiera.

No es proceder para un comerciante entendido procurar hacer sus ganancias abaratando los artículos para aducir á los parroquianos de un competidor, que acudan á su establecimiento, porque cuando tal cosa ocurre, ó mejor dicho, siempre que el cliente de otra tienda acude á la nuestra en busca de una mercadería es porque no la encuentra en el establecimiento que acostumbra á visitar.

Tampoco se adelantará mucho en los negocios, menospreciando los artículos que se venden en otra tienda, pues basta para lograr buen éxito, hacer comprender al público la bondad de los objetos que se le ofrecen.

Para terminar diremos que los negocios y las ganancias tienen tal afinidad entre sí, que no es posible separarlos.

Los negocios producen las ganancias, que han de servir de soporte para los primeros, y como los unos no pueden existir sin las otras, de aquí que antes hayamos dicho que el dependiente para ser entendido ha de conocer las condiciones de los artículos que vende, como asimismo su costo y ganancias que proporcionen.

Conviene advertir que cuando la mercancía se vende con los precios marcados, la menor duda por parte del vendedor, representa una pérdida irreparable para el buen nombre de la tienda.

Tomado de The Keystone

REVISTA DEL MERCADO

— PRODUCTOS DEL PAÍS —

Cotización oficial en las bodegas del Gremio

Azúcar	
de Juan Viñas	
1ª clase á	¢ 17-50 qq.
2ª clase á	16-00 qq.
"La Joya"	16-50 qq.

Frijoles negros
Continúan con pocas entradas, nivelándose con las salidas, hasta la fecha se cotizan á ¢ 72-00 la fanega.

Frijoles de color
Se cotizan á ¢ 74-00 la fanega.

Almidón
Continúa este artículo en el mismo estado sin iniciarse movimiento en los precios. Vendemos á ¢ 10-50 y 10-25 qq.

Advertimos que vienen algunos sacos falsos por lo que recomendamos á los compradores que los pesen todos.

Arroz	
Del país á	¢ 13-50 y 13-25 qq.
Extranjero á	¢ 12-50 y 13-00 qq.

Café
Continúa firme y sin alteración en los precios.

Cotizamos á ¢ 12-50, 15-00, 17-50 y 18-00 el qq.

Cacao
"El Matinista" está muy escaso en plaza y tiene más demanda que los otros. En nuestras bodegas vendemos cacao de Nicaragua á ¢ 50-00 y 60-00 el qq.

Sal	
Sal á	¢ 4-30 qq.

Ajos
En ristas. Cotizamos á ¢ 10 y 15 qq.

Dulce
Continúa á los mismos precios con muy pequeñas oscilaciones según las entradas.

Cal
Venta pesada, á ¢ 0-50 arroba. Por fanegas, precio convencional.

Tabón
Tenemos de todas clases. Lo vendemos á los mismos precios que la fábrica.

Mais
Continúa sin alteración en los precios por equilibrarse las entradas con las salidas. Vendemos á ¢ 26-50 fanega.

Ladrillos para construcción en nuestras bodegas á ¢ 2-50 el ciento.

Ladrillos de Petatillo á ¢ 2-00 el ct?

Tabaco
Cotizamos:
De 1ª, buena clase de ¢ 50 á 60 qq.
Clases inferiores 25 á 40 qq.

Tabacos elaborados en distintas vitolas. Tenemos una partida regular en depósito, que vendemos á precios sumamente equitativos.

NOTA.—Recibimos productos en consignación y anticipamos fondos sobre mercaderías depositadas en nuestras bodegas.

Cobramos el 2% por ciento de comisión. Damos toda clase de informes y detalles.

GACETILLAS

Nos participan

de Puntarenas que en los últimos días han entrado á la República, por sólo ese Puerto, diez chinitos que seguirán la ruta de sus coterráneos en detrimento del país. Ya nos continuaremos ocupando de este asunto, aunque no nos oigan.

El viernes

tuvimos el gusto de saludar en nuestras oficinas al señor don Víctor Castro, miembro del Gremio de Comerciantes y uno de sus laboriosos propagadores en Santa Ana.

El señor Castro se encuentra restablecido de la enfermedad que lo postró algunos días, y con más bríos que nunca para entregar á sus labores.

De verdadero interés

para las personas que toman coñac por prescripción médica.

Opinión del Laboratorio Químico Comercial de Costa Rica, acerca del coñac "Medical Reserve."

"El jefe del Laboratorio Químico Comercial de Costa Rica, doctor don Ercole Bertoni, nos escribe con fecha 29 de febrero de 1907, refiriéndose al coñac "Medical Reserve" lo que sigue:

"He examinado las botellas del coñac "Medical Reserve" que tuvieron á bien remitirme, y del análisis resultó que dicho coñac es exento de sustancias nocivas procedentes ó ya sea del modo de preparación que del modo de conservación; "y que por su composición debe clasificarse entre los coñacs destilados de sólo vinos, puros y aromáticos."

VALIENTE & Cª, únicos concesionarios para Cuba y Costa Rica.

Buen surtido

de cristalería ha recibido la Pulpería y Vinatería "El Cometa" de don Rafael Vargas Rojas, situada 100 varas más abajo del Mercado, frente á los rieles del Tranvía.

Especialidad en copas para tragos de 5 y 10 centavos.

Reclamamos

Todos los días recibimos quejas de nuestros abonados de provincias porque en algunos lugares no se distribuye el periódico con la regularidad debida.

Tenemos conciencia de que hacemos los envíos con regularidad.

Luego si el suscriptor no lo recibe es cosa que depende de los agentes de Correos, que descuidan la obligación en que están de hacer el servicio á su debido tiempo.

La última reclamación la recibimos el viernes, de nuestro agente de San Juan que nos dijo que los suscriptores se le quejan de que en el mes pasado sólo han recibido dos ó tres números.

Como esto nos acarrea serios perjuicios, elevamos la queja á quien pueda y deba subsanar ese mal.

Avisos Económicos

UN DEPENDIENTE, con más de 16 años de práctica, desea colocarse en un establecimiento ó tienda; cuenta con muy buenas recomendaciones. En esta oficina informarán.

DINERO.—Se dan ¢ 4,000.00 en alquiler, con hipoteca, al 1% mensual. Informes en esta oficina.

BOMBA se vende una barata de 1½ pulgada para sacar agua, y de elevación. Informes en esta oficina.

AVISOS

LA JABONERIA

DE
A. CANOSSA

de la que es Director don Joaquín Gil Mayorga tiene en nuestra bodega permanentemente un gran depósito de jabón que vendemos á precios de la misma fábrica, y en partidas grandes hacemos concesiones especiales.

En oficina ó almacén

Un joven con buenas recomendaciones, conocimientos prácticos de comercio y nociones de contabilidad, desea colocarse en oficina ó almacén. Informes en esta oficina.

Dr. Federico Kriebel

CIRUJANO DENTISTA

Trabaja en el despacho de don Ricardo Kriebel, Dentista Alemán

LOCAL

Se alquila uno espacioso detrás del Colegio de Señoritas.

V. M. FERNANDEZ.

San José, Enero de 1907.

COGNAC

MEDICAL RESERVE

Los consumidores que deseen un Cognac absolutamente puro y agradable al paladar encontrarán combinadas esas cualidades en el

MEDICAL RESERVE

DE
FROMY, ROGÉE & Cª
Casa fundada en 1815

Clasificado por el Laboratorio Químico Comercial de Costa Rica entre los Coñacs destilados de solo Vinos puros y aromáticos.

— DE VENTA EN TODAS PARTES —

BOTICA DEL PROGRESO

— Enfermos del pecho, tomad Tabonucol—Pectoratol—

Es la medicina más valiosa que se conoce en la TISIS, BRONQUITIS, TOS, ASMA, y todas las afecciones del aparato pulmonar. Cura un resfriado en 24 horas.

!! SE DEVUELVE EL DINERO SI NO CURA !!

CALMANTE PASCUAL

MEDICAMENTO PATENTADO

Cura el dolor de muelas y dientes en pocos segundos, por más fuerte que sea.



Instantáneamente quita el dolor, debido a las sustancias vegetales anti-nervinas que lo componen.

AGENTE EXCLUSIVO EN COSTA RICA: J. RIUS Y MATAS

Apartado 427. - SAN JOSÉ

DE VENTA EN LAS PRINCIPALES FARMACIAS

El Acorazado

BERTHEAU & Co ofrecen al público un elegante surtido de botas, zapatillas y botines.

AVISO IMPORTANTE

Llamamos la atención á todos los miembros del Gremio de Comerciantes que han presente á los agricultores las ventajosas condiciones en que estamos para ayudar á la agricultura, y evitarles el tener que venir á San José de lugares distantes para vender sus productos. Sería muy conveniente que se decidan á mandarnos pequeños en víos á fin de que se familiaricen con el sistema adoptado en todos los países comerciales del mundo.

Mandaremos Guías en blanco, y sobres con nuestra dirección impresa, para facilitar el trabajo cuando se quieran establecer relaciones con nuestra oficina.

Toda la correspondencia de carácter comercial, debe venir dirigida al administrador del Gremio.

BILLAR

Se vende un magnífico billar de 4 troneras, de bandas nuevas, y un juego de bolas también nuevo, todo en buen estado. Informes en esta oficina.

SE VENDE

Una Caja de hierro

En esta oficina informarán.

LA TROPICAL

— Frente al Cuartel Principal —

Papas Papas Papas

LAS MEJORES EN EL MERCADO — SEMILA AMERICANA

Puros de uno, dos y tres por cinco

TROPICALES — TROPICALES — LONDRES

LEGITIMOS

Los precios más bajos de la plaza

Aviso al público



Tenemos bestias de alquiler, carretas y carretones para el traslado de Esparta á Santo Domingo de San Mateo, y viceversa, á precios equitativos. El servicio es inmejorable.

Entenderse en Santo Domingo con don Vicente Cortés y en ésta con el que suscribe Esparta, octubre 27 de 1906

BENNICIO MENA

SONDULIN

EL BETUN DEL PORVENIR

Por qué y como debe usarse el Sondulin

La mayoría de los betunes, que se venían empleando hasta hoy, estropean el cuero y le hacen con el tiempo quebradizo, tiñen, especialmente cuando llueve, manchando el ribete de la ropa, y por último, tiene uno que gastar mucho tiempo y trabajo para dar el brillo.

EL SONDULIN, al contrario, convierte las botas en un momento en brillantes; conserva el cuero en buen estado, no tiñe ni engrasa aunque esté mojado, y por esta razón deja la ropa siempre limpia. Como se gasta muy poca cantidad de Sondulin, resulta muchísimo más barato que todos los betunes conocidos hasta hoy.

EL SONDULIN, es en calidad y composición igual al superior y más caro de los betunes americanos, pero mejor porque se puede aplicar con cepillo.

EL SONDULIN, se presta para todos los cueros: charol, cabrito, becerro y también para el cuero de caballo. Se puede untar con un cepillo ó un paño.

De venta en toda pulpería de la República !!

Unicos agentes,

Pages & Cañas

San José

BASICO & ALVARADO

ALMACEN DE GÉNEROS Y ABARROTES

Venden á precios reducidos: Tabaco Virginia, Picadura, Papel para cigarrillos marca "Serrano," Sal, Arroz, Harina "Gallito," vinos de la acreditada marca "Arnó Maristany & Co" y muchos artículos mas.

Taller de Carpintería de Joaquín Chaves S.

—TELÉFONO N° 74—

Con grandes innovaciones de maquinarias, para talladuras, para aserrar, hacer molduras, etc., etc., y un escogido surtido de maderas de toda clase y materiales de construcción, cualesquiera que ellas sean. Trabajos al torno y fabrica de marcos.— Ofrezco mis conocidos servicios al público.—Se vende CAL de CONCHA por mayor y al menudeo.—Dirección: frente á la Eureka.—Avenida Central.

LA EDUCACION

Librería

M. V. BLANCO

Papelería

Siempre se encuentra en esta Librería surtido completo de artículos de escritorio, útiles escolares y gran variedad de objetos religiosos como imágenes, medallas, rosarios, devocionarios, etc., etc., música para piano, etc., instrumentos y cuerdas, etc.

¡Ojo! Ya llegó el cuaderno de escritura vertical por Próspero Calderón, editado por esta Librería.

SIFILICIDA Y LEPRICIDA DEL DR. FRAU DE LA HABANA

Enfermos de la sangre, los que desgraciadamente sufrís de estas graves enfermedades, tomad la resolución de curaros con el tratamiento Frau.

Desconfiad de las imitaciones, el depósito y venta del Sifilicida está exclusivamente en la Botica del Progreso, de Ramón Bellart Vives, 25 varas de la Catedral para la Gran Vía.

"GUARDIAN"

Compañía Anónima Inglesa contra incendios

AGENTES EN COSTA RICA

JUAN KNOHR, HIJOS

Tip. "El Pueblo".—Calle 2ª Sur N° 443.