# Unión Comercial

Organo del "Gremio de Comerciantes al por menor de Costa Rica" y de intereses públicos

Año I

San José de Costa Rica, jueves 18 de abril de 1907

Nº 63

Para formar el cuerpo de colaboradores excitamos la buena voluntad de todos los miembros del Gremio y simpatizadores de Sociedad.

esta Sociedad.
Toda correspondencia con respecto al periódico debe dirigirse al Administrador; lo referente á la Sociedad, al Secretario; y cualquiera otra dirigida al Presidente, al Tesorero, al Prosecretario ó á cualquier miembro de la Directiva, siempre que se relacione á la Sociedad, al apartado de Correa nº 37. Correo nº 37.

La oficina del Gremio ha quedado insta-lada en un nuevo local situado al lado Norte del Mercado de esta ciudad, en la casa de don Bartolo Serra.

Dirección cablegráfica: GREMIO Código A B C, 5ª edición

Apartado de Correos número 37 Teléfono número 157

BODEGAS y OFICINAS nos 358 y 360 1ª Avenida Oeste.

Suscripción, un mes..... 6 0-50 Número suelto..... 0-10 PERMANENTE

PERMANENTE

Siendo este periódico órgano del gremio, se encarece á todo el comercio por menor, la suscripción, pues será el que mantendrá diariamente á todos los interesados al tanto de la marcha de la Sociedad, "La Unión Comercial" será sin rival el gran propagandista de anuncios, pues irá á manos de todo el comercio de la República, lo que ponemos en conocimiento de los industriales, almacenes, Compañías de vapores, oficinas de agencias, hoteles, empresas ferrocarrileras, etc. etc., y á todo el que quiera ser bien anunciado.

#### SE ALQUILA -

Una magnífica casa de habitación, con ó sin muebles situada en esta ciudad, con instalación de alumbrado eléctrico; es de alto y con servicio interior en la parte baja, frente á la iglesia de la Merced. En esta oficina informarán ó entenderse directamente con don Manuel Soto.

San José, Enero de 1907.

#### Rafael Varela Q.

Ofrece en venta, camas matrimoniales, armarios roperos y otros muebles. Además una magnífica máquina de escribir "Remington." bién vende tres casas en punto cén-

Dirección: Hotel Alemán.

#### En oficina ó almacén

Un joven con buenas recomendaciones, conocimientos prácticos de comercio y nociones de contabilidad, desea colocarse en oficina ó almacen Informes en esta oficina.

#### JUAN SUÑOL h

PUNTARENAS

Acepta Agencias de periódicos

# AGER

NEGRA MARCA "ESTRELLA" BEEST STOUT PORTER

#### LA ESTRELLA POLAR

Gran Fábrica de velas de esperma. Esta fábrica posee una gran maquinaria provista de los adelantos más modernos descubiertos hasta la fecha, debido á esto y otros ingredientes que se han adquirido en Europa. La vela elaborada en esta fábrica es elogiada por todos los que la conocen y se distingue por su solidez, por su brillo, por luz cristalina y fresca, que confrontada con la extranjera no deja ésta que desear. Y no por todos estas ventejas que son efectivas se venden más caras que las demás fábricas del pais, se venden á los mismos precios.

Ya lo sabenlos comerciantes si quieren observar su demasiada venta de velas mu, en breva dirijanse á la Fábrica La Estrella Polar, Calle del Panteón, cien varas al Oeste de las Pilas y contigua al establecimiento de don Cesáreo G. García.

# Reservado

para las mercaderías que renova constantemente

A. HERRERO & Co

#### La Barcelona



ANTONIO MONTEALEGRE

Gran establecimiento de abarrotes, pulpería y vinatería. Grandes exis-tencias de vinos y licores finos importados directamente.

Depósito de los afamados "puros" elaborados con tabaco de las mejores vegas de Cachí. Se atiende todo pedido

y se llama la atención acerca de las falsificaciones.

Se atenderá cualquier pedido por pequeño que sea garantizando que todos los materiales son de superior calidad, y pudiendo ofrecer puros tan secos como de tres meses de empacados.

NUESTROS PUROS SON LEGITIMOS

#### BOTICA DE PARIS

Consultorio del Dr. B. D. Tamayo

-O NATRIUM CINNAMYLICUM - CINAMATO DE SOSA O-

Importado expresamente de la casa de Merk, para invecciones hipodérmicas en el tratamiento de la TUBERCULOSIS, procedimiento que tan buenos sucesos ha dado al doctor Sánchez, Ligna, también para uso hipoouenos sucesos ha dado al doctor Sánchez, Ligna, tombién para uso hipodérmico en la curación de la SIFILIS, REUMATISMO y enfermedades DE LA PIEL; Santal Menal, para la rápida terminación de la BLENORRA-GIA Jeringas de suero antidiftérico, mil unidades; paquetes de suero estreptolítico ó antiestreptocóccico; surtido completo de drogas, perfumes y diversas especialidades; PURIFICACIÓN y distintos preparados contra la Sífilis, Dolores Reumáticos y Empobrecimiento de la sangre; Mercurol de Parke Davis, etc. etc. Parke Davis, etc. etc.

Farmacéutico Regente,—LIC OCTAVIO SABORÍO

CONSULTAS GRATIS PARA LOS POBRES, de 1 á 2 p. m.

Las damas josefinas dicen que la casa donde mejor compran lo que necesitan para confeccionar sus trajes es

que siempre tiene un buen surtido de mercancías que vende á precios eco nómicos. Lanas, gasas, y todo cuanto pueda necesitarse para hacer un bo-

Ojol—Ya llegó la sedería que esperábamos y que, á más de la novedad, realizamos á precios baratísimos.

San José, Marzo de 1907.

J. González Tavio

#### LA ULTINA PALABRA

en asuntos de géneros y adornosnos para trajes de señora, la ha dicho la

\*\* LA &LARIA \*\*

donde encuetran las familias cuanto necesiten y á precios beratísimos.

JOSE Ma CALVO C.

#### -"LA UNION COMERCIAL"-

Propiedad del Gremio de Comerciantes al por menor de Costa Rica.

#### BISEMANARIO

EDITOR,

José F. Rojas

DIRECTOR, REDACTOR, y ADMINISTRADOR, Pautaleón González Flores

#### IUNTA DIRECTIVA

del Gremio de comerciante al por menor de Costa Rica, que ha de regir del 6 de enero de 1907 al 6 de enero de 1908.

de 1908.

Presidente don Jesús Cubero Vargas
1er. Vicepresidente don Alberto Carvajal A.
2º don Ramón Muñoz
Secretario don Abel Mena Gómes.
Prosecretario don Victor M Fernández
Tesorero don Manuel V. Blanco
Gerardo Salazar Sáenz
José Mª Arias F.
Neófito Vargas
Felipe Larrad
Luis Martínez Matute
Gregorio Soto Q.
Roberto Monje Ureña
Constantino Gálvez
José Fernández R
Tomás Carrasco Berbén
Administrador General del Gremio, don Eduardo
Fernández C.

#### LOS CONVENCIDOS

Poco á poco, y cuando menos lo esperamos vemos llegar á nuestras oficinas á los que siempre hemos conocido como refractarios á la agremiación.

El convencimiento entra en el ánimo de los comerciantes que, sin darse cuenta tal vez de la metamorfosis que en ellos se opera, vienen á agremiarse, llegando á ser nuestros más ardientes partidarios los que hasta ayer eran los más acérrimos entre los enemigos de la Sociedad.

Ese efecto se debe á una cau-

Sustentamos la idea de regeneración comercial; porque estamos intimamente satisfechos de que el comercio de Costa Rica marchaba, con paso acelerado, á la anarquía y á la ruina.

La ola china que todo lo invade, amenazaba, y aun amenaza, tragarse, sumergiéndolo en el dolo de las abominaciones que trae consigo, cuanto haya en materia de capital é industrias.

La competencia asestaba descargas certeras sobre los capita les más sólidos dedicados á las actividades de la especulación mercantil.

La crisis, traida con tan funestos precedentes, se hacía sentir de una manera que llenaba el alma con los fríos de las desesperaciones de la impotencia del que está sujeto á un potro de tormen-

Era necesario una resolución que viniera á encausor los negocios, para evitar la bancarrota universal que nos amenazaba.

El esfuerzo salvador tenía que reunir las proporciones de la calamidad que se tenía que combatir.

Dos fuerzas iguales se destru-

yen. Y hé ahí que el esfuerzo hecho por el comercio nacional ha venido á contener, si nó á destruir, la avalancha que amenazaba envolverlo.

Poco avezados á las asociaciones, se creyó en un principio que

no podríamos prevalecer; pôrque entre nosotros no es conocida la potencialidad de la unión.

Faltaba el ensayo para hacer palpable la demostración verbal 6 escrita.

Y nuestras bodegas han venido á ser como la pizarra en que el matemático ejecuta las ecuaciones que van, por partes, á demostrar la verdad del todo.

El problema planteado, en cuvo resultado teniámos una fé ciega inquebrantable, ha sido el funcionamiento de la Corporación en el campo mercantil para que fué

Y los resultados han venido á demostrar que no estábamos errados, puesto que la resolución del problema confirma, de una manera que no deja dudas, lo acertado de los cálculos que nos llevaron á emprender la tarea evangelizadora de la agremiación comercial

El hombre es refractario á la verdad y se siente inclinado á rechazar el bién que se le ofrece en principio; y la raza perezosa de que venimos no aprueba aquello que ofrezca labor y constancia.

Así hemos luchado uno y otro día, sin descanso ni sosiego, por las ideas que sustentamos; recogiendo, algunas veces, como en recompensa, los gajes de la male-dicencia queriendo cebarse en reputaciones fomentadas al calor de conciencias inmáculas.

Pero así como tras de una travesía larga y penosa apareció la tierra codiciada, y las carabelas de Colón hollaron con su quilla arenas americanas; así para nosotros alborea el día en que veamos la nave de nuestras esperanzas, arribar al puerto de la realidad.

Revestidos de paciencia, evitando los tropiezos que pudieran presentársenos, mirando sólo á la ejecución de la idea concebida, hemos llegado hasta aquí, viendo agrandarse lo que empezó chiquito, hasta abarcar en sus propor-ciones, casi giganteas, todo el suelo de la patria amada.

Bien venidos sean todos los que nos tienden las manos, bus-cando las nuestras que sólo desean ser estrechadas por las de los hombres honrados que buscan en el bien de sus semejantes el cumplimiento de la misión que trajeron á la vida.

> L D. del G. de C. ----

#### Algunas cualidades de un buen dependiente

1.-Tiene confianza en sí mismo y lo demuestra: Confía en sí mismo, así es que hace lo que es mejor cuando sabe que obrar así es lo mejor; pero no con ese exceso de confianza que le guía á desoir los consejos y juicios de personas más experimentadas, ni tam poco la que engendra la vanidad, cua lidad ésta que ofende al manifestarse, sino la que da seguridad y calma, que le hace obrar tranquila y sutilmente, y le proporciona los medios para abriramino puesto que de este modo habrá emprendido el mejor. Confía en la bondad de las existencias del establecimiento y en la equidad de sus

precios; cree en las buenas intenciopor lo que trata de ganarse el aprecio personal de aquel que le emplea. Considera que el hombre á cuyas ór denes trabaja debe ser justo y bueno, puesto que no permanecería en el em pleo la persona en quien no confiara; ésto le repugna, y sabe que perjudica su porvenir

2.—Listo y observador: Su mirada se pasea por todas partes observando y aprendiendo, pero siempre fija la atención en los asuntos particulares del momento: las acciones de los parroquianos, que nada se robe de la tienda, la comodidad de los que vie-nen á comprar, la disciplina y buen comportamiento de los dependientes subaltenos, etc. Cuando tiene oportunidad, examina las muestras que llevan los agentes viajeros, estudia los anuncios y aprende á adornar los es-caparates de la tienda. Nunca se desanima

3.-Procura informarse de lo que ocurre en el mundo: Lee los periódi-cos, no solamente los de la localidad sino al menos uno de la ciudad más próxima y de mayor importancia. Si gue atentamente las oscilaciones del comercio, las condiciones de las cosechas, las tendencias de los cuerpos co-legisladores, los proyectos de los capitalistas, los argumentos en pro y en contra de los cambios financieros y las diferentes tendencias de la época Se halla bien infotmado por lo que puede entretener con su conversación inteligente y animada, cuando habla nntengente y animada, cuando habla sobre los asuntos del día en general no limitándose nunca á la mezquina chismografía de la localidad. Mira al porvenir, considera lo que oye y lo que ve, se aprovecha de la experiencia de otros y mide los medios y recursos de que dispone.

4.—Es activo: Llega al establecimiento con toda puntualidad, y siempre está dispuesto á ir un poco más temprano ó retirarse más tarde, cuan-do la necesidad lo requiere y sin esperar á que se lo pidan. Va y strabajo con semblante risueño. sale del

5.-Es diligente en su trabajo, pero no tanto que descuide los detalles si no que lo lleva á cabo metódica y có modamente. No pierde tiempo cuan do pasa de un trabajo á otro; no es bullicioso ni alocado puesto que con duce el trabajo con rapidez y sin demostrar mucho esfuerzo. Siempre tie ne un repuesto de energía para en ca so necesario.

6.—Es aseado, en su persona, por supuesto, per las uñas, ropa interior y cabellos demuestra cuidado y aseo, y aunque no viste como un petimetre lo hace lo mejor que puede conservando sus vestidos limpios y sus zapatos lussus vestuos impios y sus zapatos ins-trosos. Cuida mucho del aspecto de la tienda; no permite que haya polvo en los escaparates ni indicio alguno de oxidación en los artículos de plata, procurando que haya en todas partes procurando que haya en todas partes limpieza y atractivo. Si no es de su incumbencia limpiar personalmente las cosas, obliga á hacerlo á los mu-chachos empleados en la tienda, y aunque éstos le califiquen de exigente no por eso deja vigilar que se haga todo con el mayor esmero.

7.-Tiene buenos modales: Ayuda cuanto puede á los otros dependientes, es modesto y lo que se llama "un buen compañero." Con los muchachos de la tienda es amable pero exigente; para con su principal es leal y fiel absolutamente, respetuoso pero no adulador; es cortés con todos los clientes en general, sin distinción de clases ni condidiones, por muy desagradable que sea la característica personal de algunos de ellos. Estudia la manera de asegurar su patronaje, y evita á todo trance la rudeza y la insolencia propias de los ignorantes vulgares. Sabe perfectamente que sus inferiores

no pueden degradarle á me sos que él

no se coloque al nivel de ellos 8.—Tiene tacto: Posee esta cuali-dad indefinible que es una de las condiciones que más debe apreciar el buen dependiente. No se mezcla en las conversaciones de los parroquianos, pero adivina el momento oportuno en que una palabra suya puede de terminar una decisión. No presenta los artículos que no se desean, y la más pequeña indicación le sirve de No presenta guía para comprender lo que se quie-re. Influye en la decisión del compra-dor, cuando conoce que su consejo ha de ser oportuno y,
9.—Es honrado en todo sentido:

Esta es su virtud más estimada. Es honrado para con su jefe, y esta hon-radez la lleva mucho más lejos. Siempre habla de la calidad de los artículos pre nabla de la calidad de los articulos que presenta tal cómo ella es, no permite mala inteligencia en cuanto al valor de las cosas. Si su principal no tiene el reparo que él tiene en mentir, encuentra al fin persona que le emplee y objete á la mentira; no permanece eo una tienda donde se discute la ver dad intrínsica de los hoches puesto que se hallaría anonadado por el vergonzante engaño que á semejanza de un manantial, saltaría de cada escapa-rate del establecimiento de un dueño mentiroso, como también de cada caja, de cada gaveta de cada estante de la tienda. Podrá necesitar el sueldo que allí gana, pero le es más necesa-ria la satisfacción del deber cumplido. y esta satisfacción no puede existir donde impera el sentimiento de la mentira, por lo qué sólo experimenta el vehemente deseo de apartarse de una atmósfera tan viciada. El dependiente honrado y bueno, nunca per-manecerá mucho tiempo en el establecimiento de un principal cuyos actos no sean correctos y plausibles

La mayoría de los errores que se cometen en la vida, se deben al des cuido; apréndase á ser cuidadoso y exato, como también á hacerlo todo correctamente, puesto que una equi-vocación en los negocios, se podrá comparar con la caída de uno de los corredores en una carrera de apuesta: que es un obstáculo para que gane.

Tomado de The Keystone

---

## Cada loco......

Ya que ustedes conocen á mi amigo Pelos, el que sueña con desaparecer en el cráter de un volcán; voy á pre-sentarles al amigo Cargas. Pero como tan sólo acostumbro pre-

sentar los hechos, porque son los resentar los necios, porque son los re-veladores del sujeto; en hechos pre-sentaré al afortunado Cargas que tie-ne de hoy más la gloria de ver su nombre en letras de molde. Tiene el muchacho la manía de que

las mujeres anden con pantalones y; erre que erre, no hay quien lo saque de esa idea.

-Es, -decía cargas-que las mujeres deben ir á los Clubs, à las cantinas, billares.

ollares....y— ¿Donde más?—le preguntó Pelos estaba bajo la influencia de dos noches de borrachera, según confe

sión propia.

—¡A la guerra!—profirió Cargas, con aires de triunfo.

-Se acabó eso de que las mujeres anden con bultos y crien chiquillos. Sí señor, eso no puede continuar así. Hasta cuando van á estar ellas abajo y nosotros arriba, mandando y gobernando, como si tuviéramos el absolu-to predominio de la idea? Vaya. me declaro Champión; ¡viva el Club! ¡abajo el hogarl Eso de la familia y las costumbres; bovería. Lo de la procreación y multiplicación son cantos

# Sociedad Librera de Costa Rica

Esta casa acaba de recibir un gran surtido de libros de todas clases; entre ellos los recomendados por el Ministerio de Instrucción Pública, como de consulta para profesores y alumnos y para adoptar de texto en los colegios. A más hay libros en blanco, diarios, mayores, para actas, registradores de cartas, etc., etc.. Todo se vende MAS BARATO QUE NADIE.

majaderos con que los llamados estadistas y pensadores quieren golpear-nos los oídos á cada rato. Que Bios 6 la naturaleza han demarcado lo que á cada uno toca, por la diferencia de sexos; vaya, que me parece que más sexos; vaya, que me parece que más sabemos nosotros los que queremos alterar eso; y ya hallará la ciencia la manera de allanarlo. Mi ideal, mi gran ideal, es que las mujeres usen pantalones; las enaguas llevan mucho género y hay íveces que son incómodas; para correr, por ejemplo. ¿Quieres tú una cosa más linda que ir á hablar de amor á una muger, que en lugar de turbarse comp una chiquilla, te contesta:—"Caballero hace usted muy contesta:- "Caballero hace usted muy bién en amarme; en ello solo umple con el precepto de alta filosofía de acon el precepto de atta mosona de a-mar á Dios en sus obras; siendo yo una obra de Dios, que procura perfec-cionarse pronunciando discursos llenos de retórica, en las reuniones á que asisto, le repito que hace usted bién en tributarme esa adoración que me indi-ca la superioridad de las virtudes que me aquilatan."—O, en otro caso:— "Está usted equivocado, no pienso en casarme; eso de tener hijos y de estar sometida á las órdenes del marido, se deja para las que no han alcanzado la verdad de las cosas; la muger fué crea-da para los estudios filosóficos y teo-lógicos; déjese usted de majaderías y sepa que estamos alcanzando una época de progreso superior. --Pelos miraba á Cargas, con expre-

-¡Que talento!-murmuró.

Por mi parte, confuso, sin saber que decir, solo pude ver al orador, como el que mira una torre de abajo para arriba.

Ya mis lectores conocen al amigo Cargas; propongo que cada muger le regale un confite

De ese modo siempre andará con

la boca dulce.

LEÓN FAGINA

#### CAFÉ TERCERILLAS,

-Compro y vendo-

José Aviles (a) Valbuena.

Se encuentra constantemente en las Bodegas del Gremio de Comerciantes.

#### OTRO MAS

Persona interesada nos participa que en la mañana del viernes, en momentos en que se hallaban varios individuos comprando en la casa de Suárez y Bernárdez, se presentó el policía número 202 ordenándoles que salieran inmediatamente.

Uno de los comprendidos en la or den estaba tratando un saco de azú-car; y tuvo la audacia de usar de su dere ho diciendo que la salida lo perjudicaba en sus intereses y los de la casa. Pero el policía, que por lo vis-to no entiende de protestas; cargó con él, en calidad de preso, por media calle, y quiso oponerse á que recogiera las alforjas en que portaba bastantes intereses.

Las leves deben cumplirse; pero no p ejudicar de manera tan injusta á ciu-dadanos pacíficos que viven entrega-dos á las labores dei comercio que los llevan á todas partes en persecución del negocio.

La policía hay veces que se extrali-mita en el cumplimiento de las funcio nes que se le encomiendan y, como ya hemos dicho, las casas de comer-cio están á merced de la buena ó mala índole del polizonte bajo cuya juris dicción caigan.

Trasladamos á quién corresponda y ojalá no tengamos que volver á ocuparnos de estos abusos que causan verdadera pena para los que rendi-mos homenaje y respeto al derecho de cada uno.

#### Revista de la semana

Ultimos precios en las bodegas del Gremio.

Tamarindos, frescos, recien llegados: á ¢ 20-00 el qq.

Garbanzos criollos

Muy frescos, de grano muy sano y muy

Vendemos á C<sub>I</sub>. 15 el qq.

Asúcar

Vendemos desde C<sub>1</sub> 15-50, hasta 17-50 Café, desde & 12-00 hasta 18-50 el qq. Cacao grande: de Sarapiquí á & 43 qq. Frijoles negros, de & 66 á 72 la fanega. Frijoles de color, á 🕻 74-00 la fanega

De Ulloa, Canossa y Garrón, varias clases y al mismo precio de fábrica.

Candelas, de todos tamaños á precios

Arroz planchado, á e 14 el qq

Ajos, á 🐧 12 y 15 el qq.

Tabaco Kentuki, beneficiado en el país á C<sub>I</sub>. 35 y 60 el qq.

Tabaco del Paraíso, á CI. 35 y 60 el qq.

Pescado salado, bien seco, fresco y de muy buena clase, á C<sub>I</sub>. 30 el qq.

Sal á d 6-00 qq.

Ladrillos para construcción, en nuestras bodegas á & 2 50 el ciento.

Cal

Vendemos á C<sub>I</sub> 0-50 la arroba. Por fanegas, á C<sub>I</sub>. 3-50

Almidón, de 6 9-50 á 10-50 el qq.

NOTA:-Recibimos productos en consignación y anticipamos fondos sobre merca-derías depositadas en nuestras bodegas. Cobramos el 2½ por ciento de comisión. Damos toda clase de informes y deta-

#### GACETILLAS

#### Suma y sigue

El señor don Juan Guillermo Zamora ha entrado como socio accionista á formar parte del Gremio de Comerciantes al por menor de Costa Rica.

Sea bien venido á estas filas, donde en-contrará el verdadero principio de confra-ternidad en los negocios y acabará de em-paparse en la gran verdad que defendemos.

#### Loco de remate

Ha sido declarado don José María Cal-vo C., dueño de la acreditada tienda "La Gloria" por estar vendiendo un inmenso surtido de paraguas y sombrillas que reci-bió últimamente, á precios escandalosa-

mente baratos.

En previsión de que se aproxima la época de lluvias, se apresuró á pedir magnifi-

## Al Comercio

Vendo cebollas extranjeras, bien secas y en perfecto bnen estado

Puedo mandarlas á cualquier parte de la República. Las personas que deseen obtener este artículo pueden hacer los pedidos á

ELOY GONZALEZ FRIAS

San José de Costa Rica, 1907

#### Aviso Importante

Se fabrican bonitos mostradores para cantinas, de granito mármol encrustado, así como también bañeras, pilas para agua, lavados, pizarras para billar, plauchas para mesas, artículos para cementerios, como cruces, lápidas, mausoleos, etc., etc., á precios que no admiten competencia.

Trabajo gatantizado é informes, detrás de la Merced Nueva —PEDRO CARDOS.—En Limón pueden entenderse con don JOSÉ ROCH.

San José, 11 de abril de 1907.

## ARROZ PLANCHADO

Acaba de recibir

A. HERRERO & Co

## LA GRAN VIA"

Acaba de recibir: arroz Carolina, queso Patagrás y una infinidad de artículos para familias y al alcance de todos.

G. de Benedictis,-succeores.

## - BOTICA DEL PROGRESO >

- Enfermos del pecho, tomad Tabonucol-Pectoratol -

Es la medicina más valiosa que se conoce en la TISIS, BRONQUI-, TOS, ASMA, y todas las afecciones del aparato pulmonar. Cura un resfriado en 24 horas.

: SE DEVUELVE EL DINERO SI NO CURA !!

cos paraguas para proveer á la numerosa clientela que lo favorece, cuya cantidad es igual á la población de San José y pueblos circunvecinos.

Ya lo saben nuestros lectores.

A proveerse de paraguas y sombrillas á "La Gloria."

#### De verdadero interés

para las personas que toman coñac por prescripción médica.

Opinión del Laboratorio Químico Comercial de Costa Rica, acerca del coñac "Medical Reserve."

"El jefe del Laboratorio Químico Comercial de Costa Rica, doctor don Ercole Bertaria nos escribe con caba code fotores de la contra del contra de la contra del contra de la con

cial de Costa Rica, doctor don Ercole Bertoni, nos escribe con fecha 29 de febrero de 1907, refiriéndose al coñac "Medical Reserve" lo que sigue: "He examinado las botellas del coñac "Medical Reserve" que tuvieron á bien remitirme, y del análisis resultó que dicho coñac es exento de sustancias nocivas procedentes o ya sea del modo de preparación que del modo de conservación; "y que por su composición debe clasificarse entre los coñac destilados de sólo vinos, puros y aromáticos."

VALIENTE & Ca, únicos concesiona-rios para Cuba y Costa Rica.

#### Vendemos 200 cajuelas

de Zacate de guinea. Cosechado en el lugar donde mejor se da. Las personas que deseen obtenerlo pue-

den pasar á las Bodegas del Gremio de Co-

merciantes.

Precio, # 3-50 la cajuela.

#### Para el estómago

está recomendado el excelente vino legitimo de mareñón que vende, de la pre-sente cosecha, el acreditado establecimien-to LA BICICLETA situado frente al café

to LA BICTCLE IA stuado frente al cale de doña Urbana.

Precios: por botella Cl. 1-00, por docena Cl. 10-00. Acudir y convenerse es seguir tomando el sabroso vino que recomendamos

#### AVISOS

#### LA JABONERIA

DE

A. CANOSSA

de la que es Director don Joaquín Gil Mayorga tiene en nuestra bodega permanentemente un gran depósito de jabón que vendemos á precios de la misma fabrica, y en partidas gran-des hacemos concesiones especiales.

#### DINERO!!

Sobre cheques por sueldo nacional, se anticipa dinero mediante módico interés. En esta oficina se informará

## BASIGO & ALVARADO

ALMACEN DE GÉNEROS Y ABARROTES

Venden á precios reducidos: Tabaco Virginia, Picadura, Papel para cigarrillos marca "Serrano," Sal, Arroz, Harina "Gallito," vinos de la acreditada marca "Arnó Maristany & Co" y muchos artículos mas.

## EDUCACION

Libreria

M. V. BLANCO

Papeleria

Siempre se encuentra en esta Librería surtido completo de artículos de escritorio, útiles escolares y gran variedad de objetos religiosos como imágenes, medallas, rosarios, devocionarios, etc., música para piano, etc., instrumentos y cuerdas, etc. ¡Ojol Ya llegó el cuaderno de escritura vertical por Próspero Calderón, editado

¡Ojo! Ya lle por esta Librería.

ta Librena. Pedagogía de Aguayo á C<sub>I</sub>. 2·50. Variado y económico surtido de muebles de segunda mano.

## SIFILICIDA Y LEPRICIDA DEL DR. FRAT DE LA HABANI

Enfermos de la sangre, los que desgraciadamente sufrís de estas graves enfermedades, tomad la resolución de curaros con el tratamiento Frau.

Desconfiad de las imitaciones, el depósito y venta del Sifilicida está exclusivamente en la Botica del Progreso de Ramón Bellart Vives, 25 varas de la Catedral para la Gran Vía.

## GUARDIAN

Compañía Anónima Inglesa contra incendios

A AGENTES EN COSTA RICA

JUAN KNOHR, HIJOS

- Frente al Cuartel Principal -

Papas

Papas

Papas

LAS MEJORES EN EL MERCADO — SEMILA AMERICANA

Puros de uno, dos y tres por cinco

TROPICALES — TROPICALES — LONDRES

LEGITIMOS

Los precios más bajos de la plaza

#### SONDULIN

EL BETUN DEL PORVENIR

Por qué y como debe usarse el Sondulin

La mayoría de los betunes, que se venían empleando hasta hoy, estropean el cuero y le hacen con el tiempo quebradizo, tiñen, especialmente cuando llueve, manchando el ribete de la ropa, y por último, tiene uno que gastar mucho tiempo y trabajo para dar el brillo.

EL SONDULIN, al contrario, convierte las botas en un momento en bri-

llantes; conserva el cuero en buen estado no tiñe ni engrasa aunque esté mo-jado, y por esta razón deja la ropa siempre limpia. Como se gasta muy poca cantidad de Sondulín, resulta muchísimo más barato que todos los betunes co-

nocidos hasta hoy.

EL SONDULIN, es en calidad y composición igual al superior y mas caro de los betunes americanos, pero mejor porque se puede aolicar con ce-

EL SONDULIN, se presta para todos los cueros: charol, cabrito, becerro y también para el cuero de caballo. Se puepe untar con un cepillo 6 un paño.

¡¡ De venta en toda pulpería de la Rebública!!

Unicos agentes,

PAGES & CAÑAS

San José.

#### Aviso al público



Tenemos bestias de alquiler, carretas y carretones para el traslado de Esparta á Santo Domingo de San Mateo, y viceversa, á precios equitativos. El servicio es in-

Entenderse en Santo Domingo con don Vicente Cortés y en ésta con el que suscribe Esparta, octubre 27 de 1906

BENNICIO MENA

Aumento notable en las cosechas de café, maiz. frijoles, legumbres y pastos se obtiene usando como abono el

#### HUESO MOLIDO

Que venden WOLF & Cº á & 4 50 el quintal.

Probadlo y os convenceréis

#### CERVECERIA DE LA "SABANA"

Cerveza "Sencilla" "Blanca" y Negra marca "Cabra

La "Sencilla" que más conviene al consumidor debido á su ABSOLU-TA PUREZA.

La "Sencilla" que más conviene al comerciante debido á su duración,

clase y precio.

La UNICA CERVEZA SENCILLA que debido á la buena elaboración y absoluta pureza MAS AÑEJA mejor es prueba pat ute que no se emplean ARTEFACTOS.

DESARIO A cualquier OLUMICO, ANALITICO, probar, lo contrario. DESAFIO á cualquier QUIMICO ANALITICO probar lo contrario.

Esta fábrica concede á sus favorecedores el 20 070 de descuento. el descuento la caja de cerveza de 30 medias botellas vale 🧗 1 80.

SKYRA BARKS

## LIBRERIA ESPANOLA DE M. v. DE LINES

BELLOUSE BEDOTO

Tinteros de varios tamaños-Pizarras-Pizarrines-Lápices negros y Interos de varios tamanos—Pizarras—Pizarrines—Lápices negros y de colores—Portaplumas—Plumas Spencer y Falcon—Cuadernos rayados, cuadriculados, lisos y con muestras para dibujo—Cuadernos de caligrafía sistema vertical—Tiza en barritas—Borradores para lápiz y tinta—Reglas—Escuadras—Transportadores—Compases—Secantes y portasecantes—Bultos de cuero para escolares—Silabario Costarricense—Lector Costarricense, libros t? y 2º—Catecismos é historias—Geografías—Aritméticas—Geometrías—Historias de varios naíses—Gramáticas y métodos de todos los sidiomas y os (1 y 21—Catechinos o Industria y Métodos de todos los idiomas, y todo lo concerniente al ramo de enseñanza. Ventas al por mayor y al menudeo.

## -OLA PROVEEDORAD

ALMACÉN DE ABARROTES

Vinos, licores, ferretería, mercería, loza, cristalería y toda clase de productos del país

Este almacén ofrece un extenso y variado surtido de mercancías enteramente frescas é importadas directamente, que ofrece á los precios más bajos del mercado. Especialidad en provisiones para familias.

Ventas al por mayor en condiciones liberales.

ANDRES SANDOVAL

#### BOTIGA DEL PROGRESO

MATA MALARIA

Cura las calenturas. Millares de certificados de costarricenses curados atestiguan su éxito en el país.

Paludismo en todas sus formas, biliosidad, hinchazón del brazo, infartos

del hígado y cuantas dolencias se deriven de la malaria se curan con un solo

## MATA MALARIA

## Acorazado

BERTHEAU & Cº ofrecen al público un elegante surtido de botas, zapatillas y botines.