

Interesante Seminario sobre Dirección

En la ciudad de San José, tuvimos la grata oportunidad de asistir a una disertación encaminada a dar conocimiento del estado actual de los estudios sobre dirección de empresas.

El Profesor Kebédi, cuyo conocimiento del tema puede considerarse exhaustivo, puso especial cuidado en que tuvieramos, los oyentes, cabal concepto de sus ideas e impresiones. Al margen de la disertación logramos tomar las notas que a continuación ofrecemos a los lectores de Costa Rica de Ayer y de Hoy.

Analizando el trabajo de la dirección desde su verdadero ángulo de enfoque, comenzando por entender bien lo que es la dirección. Pues, como lo hace notar el conferenciante, aún quedan personas que confunden la finalidad de la dirección con la del mando o del orden. Explicando el concepto se muestra que la acción de dirigir consiste básicamente en la marcha regular de los diferentes grupos participantes en un trabajo, hasta lograr la continuidad o la completa ejecución del mismo.

Es de notar que la habilidad en la dirección esta en relación directa con el conocimiento que se tenga de los medios con que se contará, además, debe de saberse con absoluta seguridad, el porqué, el qué, a quién o a quienes se ha de dirigir, como, cuando y donde se practicará el plan encaminado por la dirección y que grado de exactitud se desea obtener. Desde luego se comprende, que han de contarse con el material técnico y humano apto para la empresa. Esto se enmarca en tratados especiales; no obstante las premisas básicas parecen ser definidas por el establecimiento de los objetivos que se desean lograr, la determinación de los medios con que se contará y ordenamiento lógico de las formas en que serán usados. Cabe hacer hincapié en que los medios más

indicados, para lograr que el personal efectivo de una obra cumpla con lo descrito por la dirección, están previstos en la motivación del entendimiento y la estimulación de la voluntad de los miembros de manera que ellos ejecuten con seguridad y a la vez con agrado el trabajo a realizar.

En cuanto a los medios primarios de la dirección, hemos de encontrarlos especialmente limitados a la palabra. Es oralmente. Por escrito o por gráficas en la forma que haremos llegar a los subordinados las instrucciones, etc., que sean necesarias para el desarrollo del plan general.

Nuestras instrucciones deben de contener una explicación clara o de la situación que se desee analizar, una aclaración del por qué debe de hacerse lo que se hará, un detalle de la forma en que se hará y las indicaciones pertinentes al lugar y al tiempo en que se espera efectuar el trabajo descrito. Conviene agregar en nuestras instrucciones algunas frases de estímulo en la emulación, responsabilidad individual, etc., cuando son dirigidas en general. Algunos trabajos especializados requerirán instrucciones especiales; es necesario no olvidar en ellas el hacerlas por escrito y con la mayor cantidad de detalles, ya que pueda tratarse de poner en acción un procedimiento o método nuevo de trabajo.

Además de las instrucciones, que por lo general se originan en actividades locales o temporales, hay otro tipo de reglas o normas de carácter permanente, como los reglamentos y los manuales, que facilitan de gran manera la labor de la dirección. La elaboración de tales reglamentos o manuales no debe de ser una enumeración, mas o menos escueta, de obligaciones prohibiciones, pues no debe de olvidarse lo dicho sobre las frases de motivación y de estímulo. A-

MELITON SIMON COT

CARTAGO

Teléfono 256

APARTADO 256



Una firma industrial especializada en la construcción de muebles torneados, le ofrece ahora un nuevo surtido en colores y modernos diseños, para que Ud. pueda hacer más atractivo su hogar, disfrutando también de un mayor confort.



demás han de ser de fácil lectura y de fácil consulta, pues de lo contrario se contará con reglamentos puramente teóricos y carentes de todo valor en el trabajo. Es de sentido común que el cumplimiento de las normas y reglamentos es lo que trae consigo la disciplina en los trabajos; pero también es demasiado a menudo olvidado el hecho de que esta disciplina ha de ser consciente y de buena voluntad.

La aplicación estas premisas a las concepciones de la "Libre Empresa" puede resumirse como: "Una operación continuada con el objetivo de lograr mayores utilidades por parte de los accionistas, trabajadores, consumidores y público en general."

Operar continuamente es de fundamental importancia en la "Libre Empresa" y es, además, indispensable para su progreso; las utilidades están regidas por leyes de carácter estatal y su margen debe de permitir a los accionistas, en quienes no debe de verse a filántropos sino a personas que han invertido a veces los esfuerzos de toda una vida, un razonable beneficio que les garantice estabilidad económica; los trabajadores que aportan su esfuerzo físico e intelectual, también han de obtener la satisfacción de sus necesidades humanas, protección y seguridad, de índole social, personal y profesional, con el fin de que actúen con interés y justo entusiasmo; y los consumidores y público en general, que al adquirir el producto de la "Libre Empresa" completan el circuito económico y permiten el desarrollo de ella, directamente o bien por medio de su acción oficial en leyes que promulgan sus gobiernos.

Hay también otras maneras para enfocar los medios de dirección y son los cursos de entrenamiento y las publicaciones de índole educativas o comunicaciones. Cada uno de estos medios tiene su aplicación especial según el caso de que se trate.

La frecuencia del trato entre la dirección y el personal dirigido ha llevado a crear normas, mas o menos elásticas, pero, siempre necesarias, que las regulan. La comunicación de persona a persona, el uso del teléfono, los mensajes verbales o escritos, las ilustraciones, etc., están entre ellas. Cuanto más delicado sea el asunto a tratar, más cuidado deberá de ponerse en el saber elegir el medio de comunicación adecuado.

Es natural que una vez elaborado el Plan, tomadas las disposiciones necesarias para su buena marcha, e imponga la urgencia de ejercer control efectivo sobre la realización de él.

Este control se lleva a cabo de la mejor manera por medio de la definición de responsabilidades y la consiguiente delegación de autoridad. Es indispensable contar con "patrones, standars" de producción y rendimiento; también es útil establecer una coordinación general entre los equipos de trabajo, siendo esto de lo más importante y por lo general, de lo más descuidado.

El trabajador que está en una empresa debe de ser considerado como uno de sus principalísimos elementos. Cada individuo que trabaja lo hace por varias y diferentes razones. a) Por satisfacer sus necesidades fisiológicas, b) Por estabilizar sus necesidades de protección y seguridad,

Sigue en la página 31

TIENDA - PULPERIA - CANTINA DE

JULIAN MORA BARRANTES

Tiene el gusto de ofrecer a su distinguida clientela su nuevo y gran surtido de telas y abarrotos, a precios sin competencia. Además pone a su disposición de sus favorecedores variedad de li-coros nacionales y extranjeros con servicios acompañados de exquisitas bocas.

Búsquenos en la **JULIETA DE PARRITA** donde le servimos a su gusto

Aprovechamos la ocasión para felicitar a la honorable Asamblea Legislativa y al Gobierno del Presidente Echandi, por haber dado su aprobación a la Ley de Fomento Económico

JULIAN MORA BARRANTES LA JULIETA DE PARRITA

Maldición... por aquí paso Florencio

Por CARLOS FERNANDEZ MORA

Con sus lenguas barbas tiradas sobre sus hombros y divididas en dos partes, recorría la República repartiéndole personalmente sus "hojitas sueltas", sin temerle a los gobiernos que atacaba y fraguando al mismo tiempo revoluciones para derrocar los.

Se le conocía por un hombre de un valor temerario. Su carácter era suave y dulce. Este hombre, que se metió en cierta oportunidad a un cuartel de armas escondido en una carreta de "zacate", se llamó: Zenón Castro Rodríguez.

Don Zenón tenía un hermano, don Florencio Castro Rodríguez, padre del Licenciado Manuel Castro Quesada, ampliamente conocido en Costa Rica. Le molestaba a don Florencio que don Zenón se dedicara a la cría

de gallos de pelea y a jugarlos después. En su casa tenía estos animales amarrados a estacas y enjaulados. Los cuidaba con esmero y personalmente.

Un día don Florencio, aprovechando la ausencia de su hermano, se presentó en su casa y soltó todos los gallos de las estacas y puso en libertad a los enjaulados. Los que presenciaron este acontecimiento declaran, que a sido la más grande pelea de gallos que se haya visto en Costa Rica.

Cuando don Zenón regresó a su casa, se encontró con la mayoría de los animales muertos. Muy triste, mirando a los pobrecitos gallos tendidos sobre el suelo y manando sangre, exclamó, coléricamente:



Golfito, gran centro de exportación bananera en el Pacífico, ha sido sumamente afectado con los constantes despidos, a que se ha visto obligada la Cia. debido a las muchas epidemias que ha sufrido en sus plantaciones por lo que este región de la economía nacional, este año mermó notablemente,

PULPERIA LA ECONOMIA

DE

OMAR ALFARO A.

Se pone a las órdenes de sus amigos y público en general para ofrecerles artículos más baratos de mejor calidad y atención esmerada en Grecia.

ATENDIDO POR SU PROPIETARIO
FRENTE AL PARQUE

FABRICA NACIONAL DE CONSERVAS

LA PARRA

Acepta pedidos de sus favorecedores en la cantidad que deseen, en sus exquisitas calidades de

PIÑA - GUAYABA - MORA - DURAZNO

y además les ofrece PASTAS, BOCADILLOS, CAJETAS DE LECHE, ya sea por libras o en blocks.

RAFAEL GUILLEN SOTO, Expresa su simpatía y reconocimiento a los Supremos Poderes por su aprobación a la Ley de Fomento Económico, que contempla una Protección Económica y Técnica a las industrias nacionales.

SAN JOSE 200 vs. al Sur y 25 al O. de la Iglesia de Los Angeles

quivocado con respecto al Emperador, que asesorado por Narciso fué informado de todo, y el cual, a pesar de su acostumbrada indiferencia y su carácter vacilante, dejó en manos de su ministro la resolución de este asunto, en la que adivinaba una posible conjura contra la majestad imperial y resolvió actuar por su cuenta y en nombre del Emperador. Procedió así a terminar con la vida de escándalos de la reina y mandó un tribuno que buscara a Mesalina y la matara inmediatamente.

El funcionario la encontró en los jardines de Lúculo conversando con su madre y a darse cuenta de la orden que traía éste, le entregó un pu-

Jamás conoció una Roma diciluta ...

Viene de página 21

ñal para que se suicidara, porque el suicidio sería menos brutal que la muerte a manos de la soldadesca, pero Mesalina no tuvo valor para quitarse la vida y entonces el tribuno desvainó su espada y la atravesó con ella.

Y así murió una mujer que en el pináculo de su poder, no supo dominar sus pasiones. Llevando una vida de oprobio y de desacato a todas las reglas de moral establecidas.

Claudio casó con Agripina, que fué la madre de Nerón el más cruel y sanguinario de los Césares romanos, e hizo incendiar Roma en una de sus crisis de locura.

ESTA REVISTA ESTA AL SERVICIO
DE LA CULTURA DEL PAIS

CICLO PUNTARENAS

CARLOS SOMARRIBAS R.

Pone a las órdenes de su apreciable clientela su nueva línea comercial en cocinas eléctricas de la renombrada marca nacional

A S T R A L

Admire en nuestro establecimiento, su bonito Diseño, sus bellos colores y su atrayente presentación,

FACILIDADES DE PAGO MEDIANTE "PRIMAS"
DE ₡ 70.00 Y CUOTAS SEMANALES DE ₡ 10.00

PUNTARENAS

BIOGRAFIA DE DON DAVID H. CLACHAR GONZALEZ

BIOGRAFIA: TERCER PREMIO. Pseudónimo COCO LIZO.

NOMBRE. Franco Villegas Obando del Vº Año

Con motivo de la Tercera Exposición de Ganado de Bajura en esta ciudad, la revista "Costa Rica Ayer y Hoy", en un gesto que la enaltece por la importancia que le da al desarrollo de la ganadería de Guanacaste, ha promovido, con la ayuda de la Cámara de Ganaderos de Guanacaste, un concurso con temas respecto a la ganadería en la provincia y beneficios que ésta ha brindado a Costa Rica. También dicha revista quiere hacer homenaje a individuos que por su entusiasmo, dedicación e interés han fomentado la industria ganadera en nuestra provincia.

Como concursante, me dedicaré a hacer una breve reseña sobre la vida de un ganadero, que ha llegado a ser uno de los ganaderos de mayor importancia. Se trata del señor don David Humberto Clachar González, a quien por el respeto y el cariño que le tenemos, le llamamos únicamente don Vico.

Nació en la ciudad de Liberia el 3 de noviembre de 1907; sus padres fueron personas laboriosas, y de educación muy vasta. Ingresó a la escuela Ascención Esquivel en esta ciudad, donde se destacó como buen alumno y fué muy querido por sus maestros. Después de haber cursado la escuela primaria, sus padres lo mandaron a continuar sus estudios al colegio San Luis Gonzaga, en la ciudad de Cartago. En dicho colegio coronó sus estudios en 1926 con el título de "Bachiller en Ciencias y letras"; se des-

taó en el colegio, como lo había hecho anteriormente en la escuela primaria por su empeño y amor al estudio.

No se sabe el porqué no pudo seguir sus estudios, ya que capacidad le ha sobrado. Se dedicó a la cría de ganado en la finca de su padre conocida por "Las Trancas". En ella su padre tenía hermosos pastizales que le favorecieron en gran forma; de dichas crías sacó gran provecho, ya que arreaba grandes partidas de ganado que llegaba a veces a las 400 cabezas las cuales vendía en Barranca, a las haciendas el Mango cuyo dueño era de apellido Colombari y a la Hacienda Chomes del señor Jesús Quirós.

Después de haber tenido grandes éxitos en las ventas de ganado, se casó con la honorable señora doña Angélica Baldiodeda el 2 de febrero de 1933. Dicho hogar fue bendecido con dos hijos, Alvaro y Fernando, los cuales estudian por decisión de su padre. Por el gran conocimiento que tenía de la ganadería, fue nombrado delegado del Banco Nacional como perito evaluador, puesto, que desempeñó con mucho acierto, les satisfizo su labor; dejó dicha ocupación para volver al lado de su padre que lo recibió con gran entusiasmo. El padre estaba asociado con los dueños de la Hacienda el porvenir; quiso que don Vico se dedicara a la cría de ganado ya que tenía experiencia necesaria para ello. Se dedicó a ese aspecto de la industria, con gran empeño; al poco tiempo tenía vacas para leche y también vaquillas, toretes y novillos y toretes para exportarlos, ya que tuvieron buena venta dentro y fuera del país.

VISTA BIEN...

Vista a su gusto, en la SASTRERIA de

ALFONSO ROMAN ACEVEDO

SAN ISIDRO DEL GENERAL

Quien se une muy complacido al homenaje que esta revista está rindiendo hoy a la INDUSTRIA NACIONAL, a la cual desea gran prosperidad para bien del país.

Después de un largo lapso de estar con su padre, se hizo socio y después dueño de la Hacienda El Tempisque. Don Vico fue el que levantó esa Hacienda que ya estaba en marcada decadencia. La Sociedad en que estaba inculido se llamaba: "Sociedad Glachar, Romero y Guillén".

Allí mostró el interés que tenía por la cría y el engorde del ganado, cuando por su iniciativa y por un viaje que hizo a los Estados Unidos, importó sementales de diversas razas, en especial Brahama, para hacer cruces mejorando así la raza criolla.

Muchos años después, vendió la Hacienda y compró el Asientillo, ahí con la ayuda de su esposa que tenía como herencia parte de la hacienda, la ensancharon y la mejoraron, propagando la agricultura y como fin primordial la ganadería, que es una de las mejores fuentes de riqueza.

Dicha hacienda abastece la ciudad de Liberia, más o menos con unos 200 litros de leche, diarios.

En la actualidad don Vico es dueño

de la finca el "Real" y de la hacienda "El Asientillo".

Para el mejoramiento de su finca y para beneficio de la cultura de su hijo Alvaro, lo mandó a Dallas en los Estados Unidos, a estudiar todo lo relacionado con la ganadería.

Ha impulsado la industria ganadera, fue nombrado presidente de la Cámara de Ganaderos de Guanacaste. Siendo presidente, entusiasmó a los ganaderos de otras regiones, engrandeciendo así la Cámara. También importó sementales, para los demás socios, que poco a poco los han ido pagando. Actualmente es Pde Honorario y el Tesorero.

Con gran entusiasmo y sentido de colaboración, está llevando a cabo la construcción en esta ciudad, del edificio de la Cámara, la cual debe rendirle homenaje por su grandiosa labor, por el cariño y por la dedicación que tiene por el desarrollo y la industria de la ganadería en nuestra querida ciudad.

Oficinas de Relaciones Públicas para Municipios y demás Entidades Estatales

En las mejores Universidades del mundo, y recientemente en este país en las escuelas de comercio, se enseña la obligación administrativa de publicar la labor de una entidad pública, municipio, Junta educacional o beneficencia pública.

Ya el ciudadano no tiene que ir a buscar o averiguar en una oficina pública lo que pasa, lo que se está haciendo; ahora toca al municipio o entidad pública ir a la casa del ciudadano a decirle, en forma positiva y clara, lo que se hace con los dineros del pueblo.

Los municipios y demás entidades como públicas que son, están en la obligación moral y material de hacer publicaciones frecuentes sobre todo lo que hagan en el desempeño de sus labores.

El ciudadano de un municipio o

comunidad, debe conocer lo que hacen sus consejales.

Antes no se acostumbraba hacer publicaciones por miedo a que se dijera que aquello era pura propaganda. Hoy día no. Eso está ahora establecido dentro de las nuevas corrientes. No se debe mirar como un lujo. Es una necesidad democrática en todo el país donde el civismo ya ha avanzado, y por eso el establecimiento de las oficinas de Relaciones Públicas no debe mirarse con el entrecejo de los conceptos anacrónicos de todavía hace veinticinco años.

Hoy día las entidades privadas o públicas deben llegar a la opinión pública por todos los medios de divulgación explicando sus labores, sus metas y sus luchas, ya sea en periódicos, radioemisoras o revistas.

R. A. R. G.

BAR ROMANCE

QUEPOS

En su nuevo y más amplio local, ofrece a su estimable clientela de las FINCAS DE ESTA ZONA, un hospedaje de confianza y de precio popular, al mismo tiempo que pone a las órdenes del público su CANTINA-BAR con un surtido escogido en licores y una amplia pista de baile con una magnífica ROC-KOLA con más de ciento veinte piezas de moda.

PROPIETARIO:

ESTEBAN MOSCOSO VEGA

ALMACEN Y FABRICA

"LUX FORM"

ROPA INTRIOR PARA SEÑORAS

SAN JOSE, 25 VARAS NORTE DE LA CAÑADA

Como Hacer Concreto de Arcilla? Aserrín, Diatomita y Cemento

Por muchos años ha habido una gran necesidad de tener un material de construcción que sirva como aislador y también para soportar la carga que le corresponde a la estructura.

Después de muchos experimentos se ha desarrollado un concreto que tiene calidades tanto de resistencia como de aislante. La fórmula requiere que se usen desechos de madera como aserrín y virutas mezcladas con arcilla, cemento portland y diatomita. Obteniendo los ingredientes apropiados y manejándolos con cuidado, el edificio terminado será satisfactorio. **MATERIALES.**— En los experimentos iniciales llevados a cabo en los Estados Unidos se usó una mezcla de aserrín proveniente de ciertas maderas norteamericanas. Pero el uso de aserrín de maderas tropicales también puede ser eficaz. Usese aserrín que ha sido expuesto a la intemperie por lo menos 6 meses pero que no se haya vuelto color gris o haya empezado a podrirse. Ciérnase a través de una zaranda de 1/2 o 1 pulgada para remover pedazos de cáscaras y maderas.

El aserrín puede reemplazarse en parte por virutas y éstas pueden ser frescas, no como el aserrín que requiere alteración debida a los agentes atmosféricos. La cantidad de virutas debe ser mitad y mitad si las virutas son gruesas. Si son acepilladuras finas como las de ebanisterías poco o nada de aserrín.

Puede usarse cualquier clase de ar-

cilla, pero no debe contener mucho aluvión o materia orgánica. Añádase la arcilla ya sea en forma de barro delgado o polvo seco. Si se usa como barro empátese en agua durante varios días antes de usarlo. La arcilla pulverizada es más fácil de mezclar, no obstante es más difícil de moler que la diatomita. Aunque la arcilla aumente la fuerza y dureza de este concreto, también causa una mayor contracción por lo que debe usarse con cuidado. Si más de media parte del volumen de arcilla es usada en la mezcla, se recomienda que se hagan unidades prevaciadas del concreto para que el encogimiento haya terminado antes de que el material sea puesto en su lugar.

MEZCLA.—A no ser que se necesite únicamente una pequeña cantidad de concreto, úsese si es posible, una mezcladora de cemento impulsada por motor.

Cualquier mezcladora de concreto es satisfactoria. La mezcla requiere menos fuerza que el concreto de arena y grava. Después de que todos los ingredientes estén en la mezcladora, mézclase por lo menos por tres minutos, pero preferiblemente por cuatro. Póngase primero el aserrín y el agua en la mezcladora, luego la arcilla y la diatomita, y el cemento de último.

No se debe usar más agua de lo que es necesario para poder trabajar la mezcla. Nunca se ponga tanta agua que el concreto fluya. Si se hacen bloques de ese concreto, téngase la mez-

LA LUCHA

SUPER MERCADO

FABRICA DE CAFE Y CACAO MOLIDO

Se une sinceramente a las manifestaciones de agradecimiento y simpatía que el país ha tributado a la Asamblea Legislativa y al Gobierno de la República por haber aprobado la Ley de Fomento Económico

Ofrece Productos Garantizados por su Pureza
Visitenos en Kilómetro 1, en el Edificio de Edgar Alfaro, y será atendido por su Propietario

A. B. DE CORDOBA Z.

GOLFITO COSTA RICA

cla suficientemente seca para que permita quitar la formaletas o los moldes sin que la mezcla se desparrame.

PROPORCIONES: Pueden variar-se las cantidades relativas de cemento, diatomita, arcilla, aserrín o virutas para que el concreto resultante tenga las características deseadas. Nunca debe usarse más arcilla que cemento en cualquier mezcla. Puede usarse más diatomita que cemento, y el concreto será más fuerte y más trabajable, pero no debe usarse más diatomita que dos veces el volumen de cemento. La cantidad de aserrín debe ser por lo menos dos veces el volumen de arcilla y la diatomita combinadas. Menos aserrín que esto resultará en un concreto más fuerte, pero más pesado y menos aislante y tendrá poco valor como concreto liviano y aislante.

USOS.— Se recomienda este concreto para paredes que necesitan buen aislamiento pero que no requiera mucha fuerza. Puede usarse también en planchas para pisos y techos. El concreto puede vaciarse en su lugar, o ser vaciado en bloques o puesto en la pared. No se recomiende este concreto para lugares donde estará directamente expuesto a la intemperie. El concreto puede aserrarse, taladrarse, o cincelarse. También acepta pinturas de aceite y de agua, y puede aplicársele directamente la mezcla. Tiene además la ventaja de que es resistente al fuego. Es por su peso liviano que los miembros estructurales que lo soportan pueden reducirse en tamaño.

Detalles adicionales sobre este tipo de concreto serán suministrados a quienes los soliciten.

PULPERIA -- TIENDA

Taller de Reparación de Radios

Se une al homenaje de agradecimiento y simpatía que la ciudadanía costarricense, tributa a la Asamblea Legislativa y al Gobierno de la República por su aprobación de la Ley de Fomento Económico.

Ofrece a su distinguida clientela gran surtido de artículos de primera calidad y a bajos precios. Visitenos y será atendido por sus propietarios:

EDUVINO VAZQUEZ Y Sra.

Cantón de Osa - Ciudad Cortes - Costa Rica

FABRICA DE CONOS

VICTORIA

SAN JOSE TELEFONO J. 1433 APARTADO 2320

SEBASTIAN DATO



VITAMINADOS

DELICIOSOS

TOSTADOS

UN ORGULLO DE LA
INDUSTRIA
NACIONAL

ASI ANDAN LAS COSAS DEL TRANSITO EN COSTA RICA

La ley del inquilinato ha de haber sido derogada o no se cumple. Hay casero que se deja pedir por una cochaca cualquiera hasta docientos colones mensuales y para alquilarla pide tres referencias, un fiador a su gusto y todavía más, que le pongan a responder el menaje y los muebles del pobre mortal que se ve obligado a recurrir a ellos.

Y saben las autoridades como se las arreglan los señores caseros para burlar al público y subir inmisericordemente los alquileres?, pues muy fácil. Inquilino que desocupa, es casa que se le da una manita de pintura y el nuevo ya tiene que pagar el aumento, que no le baja de cincuenta a cien colones. En esta forma se ha venido encareciendo la vida al costarricense de medio o escasos recursos. Es eso justo?

Nos decía un señor que desde hace muchos años viene impulsando una industria, que a pesar de los grandes beneficios que en la nueva Ley de Fomento Industrial, se preveen para la misma, le asaltan algunas dudas en cuanto a la supervivencia que puedan tener en el futuro empresas pequeñas como la suya.

"Figúrese nos decía, que yo conozco el caso de una Empresa que

desde hace varios años viene impulsando la industria de la pintura en el país. Son gente luchadora y merecedora de todo apoyo, pero ya se anuncia entre bastidores que una gran Compañía extranjera proyecta establecerse en Costa Rica con lo mismo, y como nuestro mercado es pequeño, la nueva Compañía ahogará a la anterior, y si ese caso se repite con otras como la mía, en el breve plazo de unos cinco años, la tal industria nacional habrá desaparecido. La nueva industria nacional será solo de mentiras, pues esas manufactureras extranjeras solo pretenden aprovecharse de los beneficios de esta ley mediante el truco de una mediocre instalación en el país, y mantener siempre en su país de origen sus grandes centrales, como parece estar pasando hoy día en Méjico. Ojalá que el caso no se repita aquí.

La presencia del nuevo Jefe de Comunicaciones don Rubén Báez en el programa de los telégrafos, ha venido a demostrar que de lo que se necesitaba era de un buen servidor, y no de una costosísima comunicación automática extranjera para que estos servicios públicos caminaran mejor.

En días pasados fuimos a deposi-

BOTICA LIZANO

Despacho de Recetas de su Médico con esmerada prontitud

Medicinas puras, frescas y a los más bajos precios.

Perfumería y Artículos de Tocador de las más renombradas Marcas

EN CIUDAD QUESADA Y EN GRECIA

Licenciados VICTOR ML. LIZANO

HERNAN LIZANO B.

tar un telegrama para Guanacaste, y con nuestra mayor sorpresa nos fué recibido. Inquirimos con la señorita de la ventanilla y ésta nos informó que han sido reparadas algunas líneas y que se está en a reparación de otros tendidos, tanto en Guanacaste como en la provincia de Alajuela y Cartago.

Todavía no hace mucho tiempo, se tenía que recurrir al envío por carta de los mensajes cuando las interrupciones se prolongaban. Ahora ya no. Se ha mejorado el servicio y el público vuelve a tener confianza en el servicio telegráfico como cuando

servía la Dirección el siempre bien recordado amigo don Rafael Angel Gutiérrez.

Don Rubén Báez ha venido a tiempo a la Dirección de telégrafos. Pocos como él conocen el sistema, y aparte de su probidad como funcionario, es un experto en eso. Y sobre todo, ya no habrá necesidad de gastarse cien millones de pesos para tener comunicación inmediata con todos los pueblos de la república.

Felicitaciones al señor Báez y al Gobierno.

Farmacia Golfito

AMEZ Y FERNANDEZ



Medicinas en general. Despacho de Recetas

Abierto hasta las 10 de la noche, excepto los días feriados

Servicio de

SODA ANEXO

Y SUB-AGENTES DE LACSA

Compre su tiquete, vuele por LACSA y cooperará con su farmacia de confianza

FARMACIA GOLFITO

GOLFITO - COSTA RICA

Empresa de Transportes Marítimos del

GOLFO DE NICOYA

E D E T E

Servicio de Correo y Pasajeros a todos los

PUERTOS DEL GOLFO

Transportes de Carga Pesada en general y Transporte de Ganado

4 veces por semana con escala en QUEPOS

saliendo de Puntarenas los días

Lunes, Miércoles, Jueves y Sábados, A LAS 3 P. M.

BODEGA ESPECIAL PARA NUESTROS CLIENTES

COSTA RICA DE AYER Y HOY NO RECIBE AYUDA DEL ESTADO

Puntarenas 30 de Diciembre de 1958. Señor don Gustavo A. Morales. San Juan de Tibás. Muy estimado señor y amigo: Con suma complacencia doy contestación a su amable tarjeta de Navidad y Año Nuevo. También leí con atención las líneas cariñosas que se sirvió adjuntarme, en las que se refiere a una supuesta ayuda de mil colones mensuales que el Estado me está dando, con la cual Ud. supone que he logrado darle mejor presentación en la portada a "COSTA RICA DE AYER Y HOY".

Al respecto me permito informarle que infortunadamente NO HAY TALES MIL COLONES DE AYUDA MENSUAL, NI ANUAL, NI DE NINGUNA NATURALEZA POR PARTE DEL ESTADO, ni de nadie en particular. La ayuda que en realidad recibimos es la que nos viene de parte del público y la que generosamente nos dan los empresarios, los comerciantes, algunos industriales y agricultores por medio de su publicidad y la de amigos comprensivos, que como Ud., nos dan el contrato de anuncio para insertarlo en la revista por todo el año, o bien nos toman una suscripción, también por todo el año.

Nuestra revista tiene ahora un formato completamente moderno, gracias en parte a la REPUBLIC TOBACCO C^o de San José, empresa industrial capitalina que gentilmente aceptó un fuerte recargo en el valor de su anuncio, al explicarle a su Gerente don Roberto Fernández, nuestro plan de variar su presentación. Posteriormente otras empresas y casas comerciales han aceptado este recargo en el variar de su publicidad. Con esta nueva tarifa es que hemos podido pagar una portada más atractiva, la que veo que ha sido de todo su agrado. Le cuento lo anterior por

aquello de "dar al César lo que es del César".

Cuántas veces se ha intentado por diferentes personas y amigos generosos conseguir alguna ayuda en la Asamblea Legislativa, las gestiones han fracasado, pese a que ya existe esa ayuda para otras publicaciones nacionales.

La última petición, suscripta por un numeroso grupo de intelectuales de la capital, entre las que habían firmas muy prestigiosas en el mundo de las letras corrió la misma suerte. Acogida sin mayor interés y por llenar quizá el formulismo ambiente, por la diputación puntarenense, pues la revista nació en Puntarenas, pasó a la respectiva Comisión y ahí duerme el sueño de los justos.

¡Hemos tenido mala suerte! Tal vez por aquello de que la revista es estrictamente apolítica y desligada de asuntos ideológico-sociales, ya que está única y exclusivamente al servicio de la cultura en general.

Felizmente la revista va caminando bien aunque despacio y si Dios nos ayuda, en todo el año 1959 o en siguiente de 1960, nuestros amigos y numerosos lectores la verán transformarse en una publicación mensual y modernizada, tanto en su presentación como en su contenido. Y esto se lo deberemos no al Estado sino a la multitud de personas que como Ud. nos están dando su ayuda persistentemente para que "COSTA RICA DE AYER Y HOY" pueda seguir saliendo a cumplir su tarea cultural.

Con mis saludos muy cordiales, como mi más sincero agradecimiento por su simpática tarjeta, me es muy grato suscribirme de Ud.

Su amigo y Atto S.S.

RAFAEL ARMANDO RODRIGUEZ GUTIERREZ.

**SUSCRIBASE A ESTA REVISTA
UNA DE LAS MEJORES DEL PAIS**

ANTES DE HACER SUS COMPRAS VISITE EL

ALMACEN LA BOLA DE ORO

PAULINO DELGADO & CO.

TELEFONO 83 - APARTADO 8

EN PUNTARENAS - CALLE DEL COMERCIO

GRANOS --- ABARROTES
SOMBREROS

y todo lo que el comerciante necesite
para surtir su negocio

PULPERIA CINCO ESQUINAS

Puerto Cortés de Osa

ATILIANO BLANDON B.

Se une complacido al esfuerzo de los Supremos Poderes en su afán de contribuir al engrandecimiento de Costa Rica, con la ley de fomento Económico de ayuda a los industriales nacionales, que será de gran provecho para el país.

Viñetas Históricas

LOS LAVADEROS DE ORO DE LA ESTRELLA Y LA SOBERANIA PATRIA, podría ser el título de esta nota que se refiere a un simpático episodio nacional ocurrido en tiempo de la Administración de don Tomás Guardia.

Corría el año 70 del siglo pasado, depuesto el Presidente Jiménez, el doctor don Eusebio Figueroa que había sido su Ministro, libre de las ataduras que da el gobierno, (depuesto) dispuso llevar a cabo una expedición a Talamanca con el fin de descubrir el sitio donde se presumía la existencia de un lavadero de oro por las cercanías del río La Estrella en la región Atlántica.

El Dr. Figueroa había recogido en los archivos de Indias en Sevilla algunos datos en su estada en Europa, que se referían a una expedición efectuada en 1564 por Vázquez de Coronado, en el cual se había encon-

trado unos lavaderos de oro en el río La Estrella, y a encontrarse en libertad de acción, resolvió efectuar el viaje a principios de abril de 1870. Con sus compañeros don Fernando Oreamuno, Mr. Fisher, un griego llamado Juan Aexander y algunos indios suministrados por el rey bribri llamado Santiago Mayas para que los acompañase, llegaron a la boca del río Sixaola.

Allí tuvieron la desgracia desagradable de encontrar en la margen derecha del río una aldea bajo la autoridad de un Corregidor colombiano. Y dice Fernández Guardia, refiriéndose a este episodio, que indignados semejante intromisión, depusieron al corregidor Francisco Aguirre e instalaron en su lugar a un sujeto llamado William Broson; pero este fué a su vez desposeído y preso por un oficial colombiano que llegó a Sixaola con soldados cartageneros.

LA ORANGE CRUSH

LOS PRIMEROS PASOS DE UNA INDUSTRIA

—O—O—

Allá por el año 1939 se pensó en la fundación de una industria de refrescos embotellados en el país usando materia prima nacional. Así un grupo de estimables caballeros suscribieron las acciones fundando la firma que originariamente se llamó "PLANTA EMBOTELLADORA ORANGE CRUSH".

Con el correr de los años la empresa tomó bastante auge. Sus productos prácticamente acapararon la preferencia del pueblo por la exquisitez del refresco, y con el aumento de actividades se hizo necesario la construcción de un nuevo y amplio edificio para alojar allí la planta, buscándole para ello por su proximidad a la capital, el laborioso pueblo de CINCO ESQUINAS DE TIBAS.

En dicho edificio se instalaron las oficinas administrativas y todo el equipo de la fábrica. Se la dotó de un personal diestro y con la suficiente experiencia, observándose la más estricta disciplina que exige la higiene moderna.

La frase tan común: "Del naranjal a sus labios" que tan popular se hizo desde entonces, no es una frase sin sentido. Ella responde como un distintivo al esfuerzo y a la calidad de un producto que se hace en el país con las más ricas naranjas de Costa Rica: frescas y seleccionadas. "COSTA RICA DE AYER Y HOY", aprovecha esta grata oportunidad del homenaje que le brinda en sus páginas a las industrias nacionales, para presentarles su más afectuoso saludo de felicitación por el exquisito producto que elaboran.

Un Seguro de Vida

es la llave del éxito



Triunfe asegurando su propio porvenir y protegiendo a los suyos al mismo tiempo.

CUANTO MAS PRONTO LO HAGA SERA MEJOR PARA USTED!

Tome el SEGURO DE VIDA que más le convenga y esa seguridad lo llevará al triunfo!

Pida informes al



Instituto Nacional de Seguros

LOS LAVADEROS DE ORO

Viene de página 28

Este nuevo incidente en aquellos lejanos parajes de nuestro territorio dieron lugar para que al ser conocido por el Comandante de Moin, (Limón no existía como puerto) don Vicente Fábregas, enviara inmediatamente 80 hombres de nuestra patria, é izó la bandera de Costa Rica saludándola con tres descargas de fusilería. Entre tanto llegó el doctor Figueroa

a Moin y de allí salió de nuevo, redel Comandante Fábregas, algunos soldados en una goleta y en piraguas de indios. Esta expedición se internó por toda la zona hasta Sipurio y Cuabre, donde ya le aguardaba el cacique Santiago Mayas con 300 indios armados y de allí bajó por el río hasta la aldea.

Pero para concluir esta viñeta, no hemos de olvidar decir que ésta expedición de Figueroa, como la otra tornó a la aldea, pero acompañado

que varios años después efectuó, tuvieron un contundente fracaso, pues pudo localizar los tales lavaderos. Pero para el país aquella excursión fué sumamente provechosa, pues fué mediante ella que el país pudo recuperar un pedazo de su territorio que ya estaba siendo ocupado por nuestro voraz vecino, restableciendo así su soberanía e impidieron que la absorción se siguiera consumando.

ANTONIO ROJAS Y CIA. LTDA.

Fabricantes de Escobones y

Balsas de Empaque

Distribuidores exclusivos de la marca **ARCO**

Ventas al por mayor:

Cepillos en cantidades mayores de media gruesa.

Bolsas en cantidades mayores de 5 quintales

HEREDIA

HISTORIA

La industria de los señores Rojas y Cia. fué iniciada hace cerca de veinte y cinco años en la ciudad de Heredia.

Se fabricaron en un principio bolsas de manigueta, cajas de cartón y escobones. Mas tarde fabricaron, también, cajas de madera para refrescos embotellados, embobinados para papel higiénico y diferentes tipos de bolsa.

En la actualidad, por motivos de especialización, la fábrica se ha concentrado en la producción de sus escobones, para todo uso, y en las seguras bolsas de empaques, bien presentadas.

UNA MOMIA O UN VENDEDOR DETRAS DEL MOSTRADOR?

Posiblemente usted, señor Comerciante, ha debido preguntarse muchas veces el motivo por el cual las ventas de su negocio, quizá mejor surtido que el de su competidor, no alcanzan los mismos records de este.

Quizá usted, al meditar sobre el problema, dentro de un método simplista, se ha figurado que ello se debe "a la buena suerte" de su vecino y no que su negocio tiene un "Problema de ventas."

Y los problemas son para resolverlos. Y para resolverlos hay que buscar los factores negativos que los provocan.

Muchas veces sucede que los propietarios olvidan un poco a su principal colaborador: el público. Y es que el Público, así con mayúscula, es el que entrará por las puertas de su negocio a invertir su dinero. Esta inversión representa para el comerciante el objeto de sus trabajos y para conseguirla; debe recurrir a todos los medios de convencimiento imaginables que, el futuro comprador comprenda, aprecie y guste.

El contacto directo entre el cliente y el personal del negocio forma la parte principal del contrato comer-

cial. Las ventas se cierran o no se cierran en el último minuto, y este último minuto está en su totalidad en relación directa con el cliente: EL VENDEDOR.

El vendedor, esa persona que desde detrás del mostrador nos atiende en nuestra inversión, es el alma del negocio en nuestra inversión, es el alma del negocio de las ventas al menudeo. Su dinamismo personal, su manera de atender a los clientes, su dedicación a la empresa en que trabaja, son puntos claves de su actuación y de los beneficios que con ella traiga al negocio.

Las escuelas de capacitación de agentes, hacen especial énfasis en la adopción de una conducta diferente en cuanto a los clientes, ya que ellos son en definitiva quienes pagan los servicios de todo el personal. Se ha observado que los cursos impartidos, en centros especiales, han rendido ventajas cada día superiores, tanto para los propietarios como para los compradores. En estos casos generales la dosis de persuasión que el agente posea debe de ser utilizada al máximo, ya que el mensaje verbal que transmitirá al cliente debe llevar

LOS LABORATORIOS FARINELLI

Destacándose del medio, es entre las empresas industriales del país, la "Farinelli", la empresa que más ha adelantado en el campo de su especialidad. Son sumamente conocidos sus productos en el mercado nacional y extranjero. TOPO, por ejemplo, entre los insecticidas tiene un nombre hecho y prestigiado. En el ramo de tocador, los exquisitos polvos faciales "ROYAL GARDEN", "AVENTURA", "CARICIA" han alcanzado punto de privilegio en la aceptación de nuestro mundo femenino.

Y ni que decir de los otros productos como talcos, desodorantes y de las aguas de tocador tipo "Colonia", "Lavanda" y "Florida". Y las lociones, las brillantinas, el Aceite de

Aguacate, las vaselinas...?

"ROYAL GARDEN", nombre que consolida el más rico tipo de brillantina y que constituye uno de los triunfos de los laboratorios FARINELLI, ha logrado en muy corto tiempo imponerse en la confianza de nuestro mundo elegante y distinguido.

"COSTA RICA DE AYER Y HOY" se complace en desearles un éxito completo en sus actividades industriales al esforzado empresario de los laboratorios Farinelli, don Victor Manuel Chinchilla, Gerente en la misma, y con motivo de esta edición que es dedicada a poner de relieve el progreso alcanzado en los 60 años del presente siglo, le extiende muy afectuosamente su saludo más cordial.

COSTA RICA DE AYER Y HOY

No está al servicio de ninguna causa política, social o religiosa. Sirve únicamente a la cultura.

el sello de la casa, y promover en el ánimo del comprador el hábito de la regularidad en sus compras.

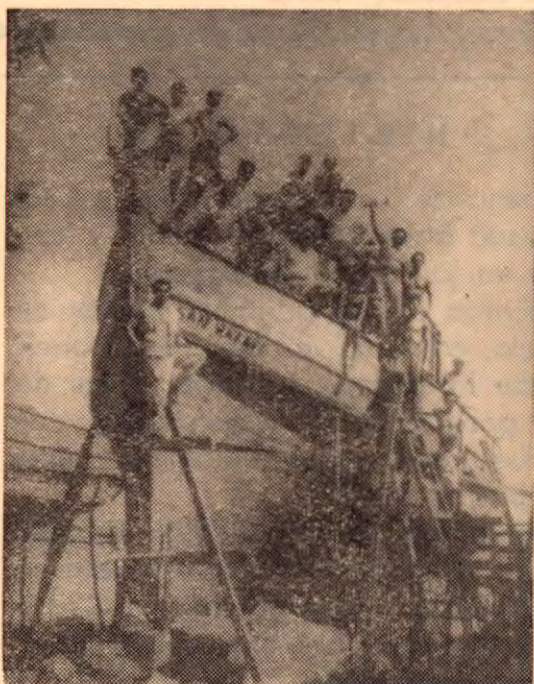
Es por ello, señor comerciante, que usted debe de tener en su negocio vendedores detrás de los mostradores. La preparación y diligencia de ellos

redundará en beneficio de su negocio y en satisfacción de sus clientes.

Tomando en cuenta lo anterior, que necesita usted: UNA MOMIA O UN VENDEDOR DETRAS DEL MOSTRADOR? . . .

El Astillero "EL CARMEN"

El astillero "El Carmen" del barrio del Carmen, en Puntarenas, ha establecido una tradición de construcción y acondicionamiento de barcos desde una hasta 50 toneladas. Doce años de experiencia en todos los aspectos del ramo, dan a los astilleros del Car-



men la necesaria capacidad técnica para recomendarse por sí mismos, en la calidad y acabado de sus trabajos.

Entre las especialidades que se practican se encuentran, además de la construcción total de naves, la estructuración de varios estilos incluyendo el estilo "B", reparación de barcos y lanchas, transformación de lanchas de diferentes tipos en lanchas pesqueras, etc., El personal de trabajo de los astilleros El Carmen, compuesto por 25 eficientes y hábiles operarios, contribuye por su parte a colocar a la empresa entre las primeras de Costa Rica.

El propietario, Don Juan Rafael Morales Morales, de Puntarenas, con 32 años, casado con doña Isabel Meza Morales ha fundado su hogar en el puerto, respetado y considerado por quienes le conocen, rodeado de siete hijos y dedicado de lleno a su trabajo. Hijo de Doña Alicia de Morales y nieto de Doña Teresa Morales.

El astillero tiene por el momento cuatro barcos en construcción, y tres en reparación. Se están construyendo: El Capitán MORENO y el San Rafael, del Licenciado Guevar Urbina, el Don FRANCISCO, de don Francisco Hueso y Hnos y otro, aún sin nombre, de don Indalecio Ordoñez. Se han cons-

truido ya la JUANITA MORENO, la San LUCAS, la Santa Cecilia y la CARE para los carbones del puerto. "Una industria que marcha hacia adelante."



Don Juan Rafael Morales posando para nuestro fotógrafo

TIENDA - PULPERIA - BOTICA

EL COMISARIATO

DE

TOBIAS MURILLO Y SRA.

Se complace en ofrecer a su distinguida y numerosa clientela, gran variedad de nuevos artículos de Tienda, Abarrotes y excelente existencia de drogas frescas. Todo a precios bajos.

Búsquenos en la Julieta de Parrita, y se convencerá

INTERESANTE SEMINARIO SO-

c) Por llenar sus necesidades sociales, d) Para cumplimentar sus necesidades personales y e) también para obtener una oportunidad de progresar en su propia escala.

Estas necesidades, que acertadamente se llaman "Motivaciones" son las que la conducción de la empresa debe de conocer lo más a fondo que le sea posible en el personal subordinado. Para ello es esencial reconocer sus necesidades e intereses y tener presente que solo podremos tener éxito si los satisfacemos gradualmente. Elegir la "Motivación" conveniente en cada caso exige gran tacto y un cuidadoso análisis. Una acertada motivación en la dirección de las organizaciones lleva a producir un clima favorable y con el, la confianza en la organización y en quienes la dirigen. Este ambiente o clima solo se forma cuando el personal se siente comprendido y reconoce los esfuerzos de la dirección por dar satisfacción a sus necesidades.

En cuanto a los dirigentes en sí, hay que considerar su etrenamiento por medio de análisis de casos reales y

el planteamiento de nuevos problemas.

Las características que debe de poseer un buen director están basadas en términos generales en su comportamiento ante sus subordinados.

Una enumeración somera sería de gran utilidad, así: tener conocimiento comprensivo y psicológico de sus semejantes; tener objetividad al analizar los hechos sin consideración secundarias; tener una buena dosis de seguridad en sí mismo siendo capaz de saber lo que quiere y la forma de lograrlo; tener iniciativa para actuar acertadamente en situaciones especiales no previstas; poseer tenacidad para mantener una decisión en la toma de las resoluciones que la empresa exija y finalmente, estar dotado de un alto sentido de responsabilidad para empeñarse en la obtención de los objetivos fijados, cualquiera que sean las circunstancias con que se encuentre en su ruta.

La orientación general y especial impartida por el conferencista a lo largo de su exposición, abundante en ejemplos y que solo muy a la ligera hemos extractado, seguramente rendirá el provecho que de ella se espera.

PULPERIA Y REFRESQUERIA

BUENOS AIRES

Al servicio del pueblo de Cañas en la Provincia de Guanacaste, y de todos los turistas nacionales
Atendida por su propietario

ISIDRO HIDALGO QUESADA

Se adheire a las manifestaciones de agradecimiento que los Industriales del país tributan a los poderes públicos, por haber dado su aprobación a la Ley de Fomento Económico.

CAÑAS, GUANACASTE - COSTA RICA - 1959

La mayoría de nuestras industrias son de conversión

Son declaraciones del caballero don Eliézer García Jiménez, de San José,

En días pasados, tuvimos el gusto de visitar en su negocio El Bazar Central, en esta ciudad, al caballero don Eliézer García Jiménez, con cuya amistad nos honramos desde hace más de veinte años. El buen amigo se conserva bien de salud y siempre conserva la chispa en su charla.

Le hicimos presente nuestro propósito de obtener de él algunas impresiones, para darlas a la publicidad en nuestra Revista, con referencia a la Ley de Fomento Industrial, en debate en nuestra Asamblea Legislativa. Nos vuelve a mirar sonriente y nos manifiesta que prefiere vivir ignorado, porque de acuerdo con su modo de ser de llamar pan al pan y vino al vino, sus manifestaciones serán descuadro, en un ambiente, en el que el verdadero interés nacional, que como suele decirse es "el despiste", es malogrado por intereses personales y políticos.

Ante nuestra insistencia, accede a darnos, en forma ligera, unas cuantas impresiones, que por su importancia, llevamos a nuestros lectores:

Nuestro pequeño país, no es ni podrá serlo en un futuro cercano, país en esencia industrial, pues carecemos de la mayor parte de las materias primas. La mayoría de las industrias, son industrias de conversión. Bajo este aspecto, la industria, por tal razón es pequeña e incipiente que tiene que competir con la poderosa y desarrollada industria extranjera, lo que no podría efectuar sin la cooperación y firme ayuda del Estado, a través del Sistema Bancario Nacional y leyes arancelarias.

La ley, por sus proyecciones y efectos inmediatos es de capital importancia, pues en su aspecto social, proporcionará el medio de vida al obrero nacional, combatiendo el desempleo que ya es un clamor general y en lo económico, robusteciendo la posición de nuestras divisas, al dejar de exportarse los dólares, de la mano de obra que pagamos, como parte del precio de los artículos que importamos, lo que en pocas palabras significa aumento de la riqueza nacional. El auge que tomarán algunas industrias, en los momentos actuales de conversión, provocará la explotación de productos naturales, para ser convertidos en materias primas, que hoy importamos por razón de la reducida demanda industrial. Si la ley llega a conseguir estos resultados, tenemos que aceptar de que se habrá dado un paso en firme en el incremento del patrimonio nacional.

La ayuda económica bancaria y la protección arancelaria transitoria, a

provechadas con un enfoque patriótico por los industriales, beneficiará a los consumidores con artículos que a la par de su excelente calidad, tendrán precios justos y razonables, porque no podríamos aceptar que se malograran estos impulsos a la industria, para convertir los buenos propósitos en una razón de fuerza legal, para obligar el consumo de artículos de mala o pésima calidad a precios de explotación. El sacrificio del Estado, no debe degenerar en la nociva industria de "Molienda de Impuestos Aduanales".

El crédito bancario debe ser proporcionado a un tipo de interés bajo y largos plazos, para no obligar al industrial a amortizaciones angustiosas, con liberalidad alejada de procedimientos de corte judaico, que suelen mixtificarse con frases sonoras de buenos propósitos, que a la larga vienen a contradecirse los efectivos y reales resultados que se persiguen.

Al respecto cabe recordar que en épocas pasadas, fué dictada una ley, con bombos y platillos, de protección y ayuda a la pequeña industria, limitada a tres mil colones. Conforme a la cuantía máxima se trató de favorecer: la industria que pudiéramos llamar "casera". Al deudor se le obligó al pago de los intereses mensuales, junto con una cuota de amortización y otra de capitalización que propendía a crear en estos pequeños industriales, el "Hábito al Ahorro" Fué dictada pues una ley con dos fines: Favorecer la industria y fomentar el ahorro. Yo creo que el buen propósito de inducir al ahorro, fué un cálculo antojadizo de los rendimientos industriales, sin otro objeto que el obtener por un medio disimulado, la disminución del riesgo, fortaleciendo la fianza fiduciaria exigida. Los usufructuarios del sonado apoyo industrial, agobiados por las obligaciones, cancelaban sus créditos a la mitad de su total plazo, haciendo uso de la acumulación de sus ahorros, sin otro resultado efectivo que el poder decir: Muchas gracias, hemos quedado "Amolados y Agradecidos".

Repito, la protección bancaria, debe ser amplia, con intereses bajos y a largo plazo, franca, desprendida del prejuicio de temores, basada en el optimismo de que al suministrar una ayuda económica en estas condiciones, se fortifica a una fuente viva de riqueza nacional, de la que es lógico derivar en consecuencia, el cabal cumplimiento de las obligaciones que se imponen. El sistema contrario, equivaldría a "Matar a Gallina de los Huevos de Oro".

PESCADITOS y VINAGRE

Por K. de T.
0-0-0

Un grupo numeroso de vecinos de los barrios "El Cocal" y el "Carmen," gestionan en Puntarenas que la tarifa de los "buceros" de servicio de pasajeros, sean rebajadas de 0,25 cts. que ahora cobran, a 15 centimos.

No sabemos si los empresarios, tomando en cuenta la petición de los usuarios aceptarán la rebaja, ni qué suerte correrá la misma en el Consejo Nacional de tránsito, cuando ella llegue a su consideración.

En la capital los vecinos no parecen conformes con el nuevo precio de 20 cts. que la mayor parte de los empresarios están cobrando por persona, bajo el ofrecimiento de quitar los recargos, cuya promesa están incumpliendo los autobuseros.

Estas dos corrientes de opinión están demostrando que en la función

reguladora que tiene a su cargo el Consejo Superior de Tránsito no está regulando nada.

En cierta ocasión viajábamos de Cartago a Turrialba y por tal motivo, y de acuerdo con el horario respectivo, en Cartago aguardábamos el bus a la hora fijada en que éste estaba obligado a pasar, pero éste no llegó.

Preguntado un Guardia Civil, nos dijo que cuando los tales buses esos venían recargados desde San José, pasaban de paso sin acercarse a la estación de camiones que funciona en la brumosa ciudad del altiplano costarricense, y que era mejor que no nos atuviéramos a ellos.

Como pasaran las horas y ni el de las siete ni el de las ocho y media de la mañana pasaran, resolvimos devolvemos a la capital, y no hacer el viaje.

Electa nueva directiva de la Filial del Puntarenas F. C. en San José

Se nos ha pasado lista de la Directiva recientemente nombrada en la ciudad de San José como filial del deportivo Puntarenas F. C.

La lista es la siguiente:
Presidente: Francisco Robledo
Vicepresidente: Ernesto Marín
Secretario: Roberto Meoño
Prosecretario don Victor Manuel Espinoza.
Fiscal: Gonzalo Vargas.
Vocales por su orden, los siguientes:

Carlos Manuel Cañizales, Oscar Wong, Lía de Robledo, Carlos Benavides y Gregorio Torres.

Todos estos elementos son de gran espíritu deportista, entusiastas y buenos porteños, por lo que no es difícil imaginar que en la capital harán un magnífico papel procurando el engrandecimiento y la buena marcha del Club representativo del Puntarenas F. C.

Visite en Cartago la

FABRICA DE MUEBLES Y TAPICERIA

DE

LUIS GUILLERMO MENESES MORA

Que le ofrece un surtido bien acabado de muebles de los tipos mas modernos, construidos con las mejores maderas del país.

También le ofrecemos reparar los suyos con CHAROL y LACA y dejarselos como nuevos

CARTAGO

Sala de exhibición en el edificio de Agustín Masís, Calle del Comercio.

Talleres en el antiguo Club Hispano la Tropical

FABRICA DE SIROPES Y REFRESCOS DE

ARAYA & CARVAJAL LTDA.

Felicita al Gobierno del Lic. Mario Echandi por la construcción de la Carretera Echandi

Recuerda a sus clientes y favorecedores que sus productos son a base de agua filtrada y envases esterelizados

El Anuncio es un gran Vendedor

Desde que el intercambio comercial existe sobre el mundo, los comerciantes han recurrido a todos los medios imaginables para lograr la venta de sus productos y mercaderías.

En la lejana Fenicia, muchos siglos antes de Jesucristo, hay ejemplos de esta inquietud de los comerciantes por conseguir mejores mercados y mejores condiciones de ventas. Las disposiciones tomadas por estos precursores de la propaganda, y las que hasta la fecha se siguen tomando, dan la clave general sobre las necesidades comerciales de la propaganda por medio de anuncios.

El anuncio tiene como objetivo principal la promoción de ventas, siempre que nos refiramos a las empresas, y la necesidad de información adecuada sobre artículos, cuando nos referimos al público comprador.

Un público bien informado sobre algún producto de su interés será un público listo para la introducción del mencionado producto.

Las ventajas de la propaganda por medio de anuncios están en relación directa con la cantidad de personas que verán ese anuncio y con el interés que esas personas tengan por lo anunciado. Así se comprende que no tendrá un mismo público un artículo de lujo que uno de primera necesidad, ni se anunciará de la misma manera

uno y otro, ni se destinará el mismo vehículo de propaganda para ambos, ya sea esta radial, periodística o de otra índole.

Por regla general, los propietarios, prefieren recurrir a la vía que consideren más directa con relación a determinado producto. Esto, que pareciera acertado a primera vista, adolece del grave defecto de estancar las ventas ya, que al dirigirse exclusivamente a determinado grupo de compradores se impide que la propaganda llegue a compradores nuevos en el futuro, y, al mismo tiempo, cierra las posibilidades de adquirir mejores mercados.

La propaganda por medio de anuncios debe de ser inteligentemente combinada y acertadamente distribuida entre los diferentes vehículos propagandísticos del medio que se trata de trabajar. La radio, a pesar de estar prácticamente limitada por el alcance de las difusoras y por el abastecimiento de energía eléctrica a las zonas del país y de otras desventajas palpables, es aprovechable en gran variedad de ramas de publicidad. El periódico, cuyo dinamismo y movilidad solo permite un estilo de anuncio esquemático y poco artístico, también forma grupo entre los servidores de la comunidad que se interesan por la información del público.

CANTINA

EL BAMBÚ

LOS MEJORES LICORES NACIONALES

Cerveza bien fría - Deliciosos refrescos y una magnífica Rocck Ola con los últimos Hits musicales VISITENOS! Pase un rato ameno saboreando buenos licores con sus amigos.

COTO HERMANOS

Villa Nelly de Golfito



He aqui una instantánea de la altísima cerra-
 ñía de los Andes Costarricenses. La vista re-
 coge en un día claro, las cumbres del Volcán
 Irazú. El panorama no puede ser más bello y
 sugerente de la obra de la naturaleza. Al fon-
 do y sobre las nubes que pretenden tapanla,
 se divisan las ricas llanuras de Santa Clara,

zona casi inexpotada, que son una reserva de
 las riquezas de la Patria.

Agradecemos a don Melitón Simón Cot, su
 gentileza en enviarnos esta preciosa fotogra-
 fía, por lo que públicamente le damos las
 gracias

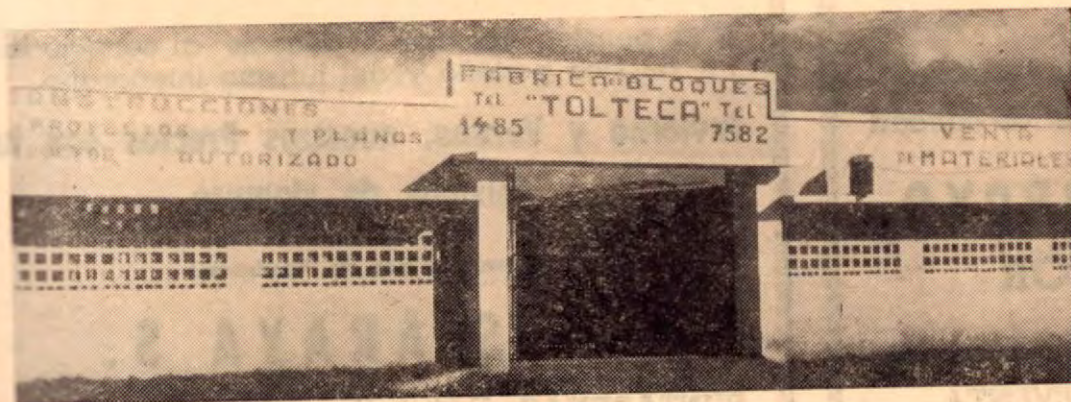
Desea Ud. construir? Hágalo con bloques de concreto de la

FABRICA

TOLTECA

**SOLICITENOS INFORMACION
 SIN COMPROMISO DE SU PARTE**

**LE GARANTIZAMOS UNA ECONOMIA
 DE 40.00 por METRO CUADRADO**



**QUE PRECIOS!
 QUE CALIDAD!**

ROGELIO CHAVEZ N.

GERENTE

CONSTRUCTOR AUTORIZADO

**BARRIO CUBA, FRENTE A LA IGLESIA DE LA
 MEDALLA MILAGROSA**

Teléfonos 1485 y 7582

SAN JOSE - APARTADO 3363

YO FUI UN ZANCUDO ANOFELES

Es un cuento de Alvaro Eduardo Rodríguez C.

— 0 —

Ustedes saben que entre nosotros, los zancudos, hay también, así como entre los humanos, muchas razas distintas. Hay por ejemplo, mi raza la de los peligrosos zancudos anófeles, los trasmisores de la terrible malaria o paludismo. Existe también, la raza de los Cúlex, o zancudos comunes. Pero estos últimos son incapaces de transmitir el paludismo. Solo nosotros, los terribles anófeles tenemos ese poder. Sin embargo, vale decir que nuestras dos razas tienen excelentes relaciones de amistad. Muy a menudo nos ponemos de acuerdo para entrar juntos en una casa y picar a la gente que se ha descuidado y que duerme sin la protección de un mosquitero.

Pero continuando con nuestra historia, luego ustedes verán que aunque nuestras dos razas la de los Cúlex y los anófeles, son muy potentes y poderosas, existe entre ambas muy grandes diferencias. En primer lugar, a nosotros los anofelinos nos gusta, cuando estamos parados, tomar una posición como si estuviéramos de pico en ángulo de 45°. También algunas veces tenemos manchas blancas en las patas y en las alas. Por el contrario, en la raza de los culicinos, no gustan de pararse en la forma nuestra; prefieren hacerlo como acostados, no de punta. Además son medio jorobados y de color azul oscuro.

Ante todo, ya lo dije al principio, solo nosotros tenemos el poder de "meterle" el paludismo o malaria a la gente. Recuerden ustedes que los Cúlex o zancudos comunes no lo pueden hacer. Pero en cambio nosotros tenemos la desgracia y la suerte de que ese polvo del demonio llamado DDT, nos aniquila en un dos por

tres. Y a los Cúlex no les hace absolutamente nada. Ustedes seguro se habrán fijado en este detalle: una casa aunque detizada, siempre tiene zancudos. Pero esos son únicamente nuestros amigos los Cúlex. Nosotros... ni arrimarnos siquiera. Para nosotros, los terribles trasmisores de la malaria o paludismo, el DDT en las paredes es nuestro mortal enemigo.

De esta manera, casa que se mantiene con DDT es casa que está prohibida terminantemente para un anofelino. No obstante, si alguien lava, limpia, empapela o pinta las paredes que habían sido rociadas con DDT, tengán ustedes la seguridad de que nuestra visita no se hará esperar. Y a lo mejor hasta tendremos el placer de dejarles el regalo de un buen paludismo en la familia...

visita no se hará esperar. Y a lo mejor hasta tendremos el placer de dejarles el regalo de un buen paludismo en la familia...

Estimados amigos: esto que hasta el momento les he, narrado, es apenas el preámbulo de la verdadera historia que inmediatamente voy a contar. Antes necesitaba aclararles bien algunos puntos importantes de nuestras vidas de zancudos. Voy a dejarles resumidos esos puntos:

1º Recuerden siempre que solo nosotros los anofelinos estamos capacitados para transmitir el paludismo. No es cualquier zancudo el que hace eso.

2º Nosotros los anofelinos nos diferenciamos de los otros zancudos por la manera de pararnos: de pico, a Y por último, nosotros somos los únicos que morimos por la acción venenosa del DDT.

La historia que voy a contarles, es una triste y terrible experiencia de mi vida.

De esto hace ya mucho tiempo.

PULPERIA - CANTINA - BOTIQUIN

LA PRIMAVERA

Quebrada Grande de Liberia - Guanacaste

Saluda a todos los industriales del país desde las páginas de esta revista, con motivo del justo homenaje que hoy se les rinde en ella.

El pueblo les agradece todos sus desvelos y su gran esfuerzo por engrandecer y afirmar, a través de sus empresas, la economía nacional

VICTOR SIHEZAR ARAGON

Yo apenas era un zancudo adolescente. Mi vida transcurría por ese entonces, llena de dicha y tranquilidad y diversión: aun no tenía que trabajar. Pero, y siempre hay un eterno pero en la vida de toda criatura mortal. un día de tantos, uno de mis hermanos mayores me llamó aparte para hablarme. Claro que no era para algo agradable. En resumen, quería decirme que había llegado la hora de que me ganara la "sangre" con el "picar" de mi frente. Y no fue cuento. Me obligó a comprometerme a acompañarlo en la próxima batida que toda la tribu iba a dar para recolectamiento. Yo, desde luego, muy joven aún, por lo menos esa era mi impresión no tenía experiencia alguna en esos ajeteos. Y no hubo más remedio. Por si acaso, me pusieron un zancudo "tarzán" a

cuidarme a fin de que no fuera a escapar. Así, pues, iba a comenzar la desdichada aventura motivo de esta historia.

En la fecha señalada, esperamos hasta la tarde y la noche; por ahí de las 6 a 9 de la noche. Inmediatamente que se dió la orden de partida, emprendimos el vuelo ayudados por la potencia de nuestras alas. Nos elevamos a gran altura. El viento frío nos azotaba el rostro. Aprovechamos los últimos minutos de luz para admirar el inmenso panorama en vista visión que se nos presentaba: al frente las montañas guarnecidas de azul; a un lado y en una extensión que se perdía en la distancia, la línea blanquecina de la costa del mar; atrás muy atrás y abajo, entre las sombras de un cañaveral, apenas se dibujaba la silueta de nuestro que-

El cuidado de su pie con un zapato a su medida, y hecho con suelas NEOLITE

ZAPATERIA "ARROYO"

GRECIA

Se vende en los demás acreditados negocios del país dedicadas al expendio de calzado de calidad

PIDA CALZADO ARROYO
Y TENDRA LO MEJOR

Vendemos productos elaborados por nuestra propia industria - NO TENEMOS REVENTA

DESE GUSTO, COMA BIEN!

PERO NO PAGUE CAPRICHOS

Visite en Puntarenas el RESTAURANT

LA PALMA

Una pensión popular y decente al servicio del público porteño y del turismo interiorano.

Invierno y Verano, nuestros Precios son los mismos de siempre

Atendido por su Propietario

LUIS ARAYA S.

PUNTARENAS - Edificio Nuevo 50 vrs. Sur Merdado

YO SOY UN ZANCUDO

Continúa de página anterior

rido pantano, en donde transcurría mi vida, tan feliz hasta hace muy poco tiempo. Aspiré una bocanada de aire muy puro para no sumirme en hondas reflexiones y melancolías.

Dominábamos el inmenso valle. Luego, inmediatamente viramos para orientarnos mejor y buscar nuestro teatro de operaciones. Yo, que volaba muy atento, viendo entre la oscuridad, allá, muy lejos todavía, me pareció percibir la luz tenue que saldría de una ventana o la puerta de alguna casa.

Agudicé un poco más mis finos sentidos de orientación y tuve la certeza de que realmente era una casa. A estas horas, valga decir, con tanto esfuerzo hecho en variadas horas de vuelo, sentí verdadero apetito; debo confesar que no necesito hacer mucho ejercicio para sentir apetito. Lleno de energía, como soberano de la inmensidad, dueño de mi mismo por primera vez, inmediatamente enfilé mi delgado cuerpo, que mi fogosa juventud y la emoción de lo misterioso y desconocido, deban enorme empuje. Me dirigí cual flecha hacia el blanco en dirección a la casa que habían detectado mis delicados sentidos. Era mi primera audaz aventura, mi primera experiencia de la vida. Por primera vez iba a cumplir con el mandato ineludible al que están sujetos todas las criaturas: buscar comida. Fácilmente dejé atrás a mis hermanos. Toqué tierra sin hacer ruido. Quiero decir, toqué corredor. Me amparé a unos sacos viejos de gangoche que habían por ahí. Esperé unos momentos para indagarme bien y observar los movimientos internos del enemigo, o más bien, de mis presuntas víctimas. Pero... cosa rara. En esa casa no se veía ni se oía movimiento alguno. Me pareció que no había nadie, aunque siempre se veía la luz que me había guiado. Decidí entonces colarme por un agujero que tenía la puerta, cerca del piso.

Ya casi entraba cuando sentí que alguien me pellizcaba en una de mis patas traseras, que por cierto no son muy gordas...

Tamño susto me pegué... pero era uno de mis hermanos... quería hacerme una indicación disimuladamente. Lo volví a ver y me metió una tremenda regañada. Me dijo que no fuera tan bruto. Que si volvía a hacer eso de meterme de buenas primeras a una casa, no iba a durar mucho mi pellejo. Luego, ya más reposado continuó: En esta casa seguro ya están durmiendo. Tenemos que buscar otra. Esta no nos sirve por el momento. Por estos lados la gente tiene la mala costumbre para ellos y para nosotros muy buena, de sentarse a hablar en los corredores, por fuera de la casa, entre las seis y nueve de la noche. Esa es nuestra mejor ocasión. Así no tenemos que entrar y por eso no hay tanto peligro. Además, fácilmente podemos huir y ocultarnos en el monte de los alrededores en caso de apuro. En cambio, si tuviéramos que entrar, como lo ibas a hacer vos, sería un enorme riesgo. Allí nos podrían capturar o matar de un manotazo, o si tuviéramos que pararnos en una pared u otro lugar y que tuviera DDT no nos volverían a ver nunca más suampo...

Hermano me has puesto a sudar. Te prometo no volver a cometer semejante imprudencia. Le dije. - Pero estaba escrito! En toda esa noche no encontramos ni un alma por fuera de la casa, ni en los corredores. Ya casi amanecía. El hambre que teníamos era insostenible. Casi no podíamos resistir la falta de alimento en nuestros cuerpos. Para nosotros la sangre es imprescindible en nuestras vidas. No podemos dejar pasar mucho tiempo sin tomar una buena ración so pena de morirnos muy rápidamente. Así, pues, mi hermano mayor, el jefe de la expedición, el más viejo de todos, nos reunió en el claro del monte. No podía imaginar para qué sería, pero lo que notaba en el rostro de todos, la cosa era delicada. Protegidos por unas hojas de chaguite, nos hizo este tremebundo discurso. Si mal no recuerdo estas o iguales palabras fueron las que pronunciara en su último momento mi pobre hermano. Me embarga la pena al recordar todavía aquella infausta escena

CAFÉ CONDOR EL MEJOR

100 x 100 PURO



Tostadora Palmareña Ltda.

Palmares, Costa Rica 1959



EN LATAS

de 3 y 8 libras

En plan económico
para las
amas de casa

ANUNCIE EN ESTA REVISTA
UNA DE LAS MEJORES DEL PAIS

FUNERARIA LA ULTIMA MORADA

Cajas Mortuorias de todo estilo,
Tamaño y Precio Inmejorable
Servicio en todo

JOSE ANA MADRIGAL

TURRIALBA Barrio de San Rafael

DEPOSITO DE MADERAS

DE

ROGELIO CARAZO PAREDES

Turrialba - Costa Rica

Le ofrece un gran surtido en maderas de toda clase a precios que no admiten competencia.

Maderas del Atlántico y del Pacífico
Visitenos y ahorre tiempo y dinero

Continúa de página anterior

había comenzado a llover y poco después, como si toda la furia del mundo nos quisiera perder, hubo también una rayería espantosa. El monte retumbaba, la lluvia golpeaba inmisericorde nuestros delgados cuerpos, todavía aun más por falta de alimento. La luz brillante e intermitente de las descargas eléctricas, cual inmenso semáforo deteniendo o dando vía a nuestros destinos y existencias, perfilaba nuestras caras con barniz de luz pálido: se encendían, se apagaban.

Hermanos míos. Dijo con voz ronca entrecortada. Sobre mí pesa la tremenda responsabilidad de velar por las vidas de ustedes. Esta noche ha sido una de las más aciagas de nuestra existencia y nos encontramos lejos, muy lejos de nuestro cálido hogar. Estamos casi agotados, sin esperanzas, a punto de morir. Es posible que la mayoría de nosotros ya nunca más regresemos a nuestros hogares. Sólo los más fuertes podrán resistir la última prueba. Si dentro de una hora no encontramos alimento, dudo que hasta los más jóvenes resistan. Estamos en esa disyuntiva. Por tanto, hoy tenemos que jugarnos la última carta que nos queda; tenemos que penetrar, a como haya lugar, en una casa. No tenemos más recurso que dar ese peligrosísimo paso. La prudencia nos aconseja que no debemos hacerlo. Pero, de todas maneras, moriríamos igualmente por falta de alimento. Yo, estoy a punto de morir y estas son quizá mis últimas palabras. El mando lo tomará el que se sienta más fuerte. Dejadme aquí... partan ustedes enseguida... adiós hermanos. Y se desplomó, muerto, patas arriba.

Apenas sí pudimos alejarnos del lugar con las escasas fuerzas que aún nos sostenían...

Allá, a lo lejos, entre la oscuridad y la lluvia, nos pareció ver una luz tenue. Era cierto. Al fin encontramos una casa después de tanto volar. Aterrizamos en el corredor a como pudimos. Aquella elegancia y donaire con que lo hacíamos antes, ahora se había transformado en algo desusado. Más parecía la caída de un paracaidista cuando toca tierra: cae da una voltereta y al fin se puede parar. Nos sacudimos y descansamos un instante y atisbamos una rendija por

donde colarnos. Por suerte era una casa que no estaba protegida por cedazo. Penetramos despacio, de puntillas para no hacer ruido... Llegamos a un dormitorio. Vimos una cama pequeña. Era la cuna de un niño: chiquito, rosadito y gordito el que estaba durmiendo. Todos enfila nos dirigimos inmediatamente a nuestra presa. El niño dormía dulcemente. A ratos suspiraba y se reía dormido. Inocente. No sabía que lo rondaba el peligro. El que nada había hecho. Que apenas brotaba a la vida, que era la esperanza de su buena mamá... Pero nosotros teníamos que comer. Teníamos que robarle su sangre para poder vivir. Y, nosotros en pago, le íbamos a dejar una terrible enfermedad: el paludismo: El iba a enfermarse, a sufrir, y quizás a morir. Nosotros en cambio, íbamos a vivir... lo contemplamos un momento más.

A la carga- Dí con voz firme la orden a mis hermanos. Y todos nos lanzamos brutal y atropelladamente Yo fui un zancudo anófees... hacia el cuerpo del niño. Queríamos, en un afán inconsciente, hincar nuestros finos estiletos en la piel suave y tersa de los brazitos y la carita del niño... El no se movió...

Nos hicimos de sangre. Volvíamos a la vida. Nosotros, glotones entre glotones, sentíamos un fuerte dolor en las mejillas de tanto esfuerzo que hacíamos por absorber más y más de aquella sangre pura y caliente y vivificadora. Quedamos completamente llenos. Con tanta sangre fresca que hartamos, tres veces aumentó nuestro propio peso...

Pero rondaba el peligro. Se cernía sobre nuestras cabezas. Lo presentíamos. Con esa cantidad de sangre bebida, ahora nuestro vuelo era muy lento y no podíamos cubrir casi ninguna distancia... y teníamos que huir cuanto antes, pues ya estaba amaneciendo. La protección más inmediata podía ser un rincón de la pared, de una puerta, o de una ventana. Pero esa podía ser al mismo tiempo nuestra perdición... y si esos lugares estuvieran impregnados de DDT?... Llegó el momento decisivo. Ya se veían las primeras claridades. Los gallos hacía largo rato habían rasgado la aurora con su canto. La gente ya se aprestaba a sus labores. Y si nos pillaban todavía en los brazos y la cara del infante, la venganza no se hacía esperar. Y no-

PULPERIA LAIKA

Granos Abarrotes - Precios para el Pueblo

PUERTO CORTES

ALBERTO MENA

LABORATORIO DENTAL

ABEL VALVERDE ARGUEDAS

Comunica a sus amigos y favorecedores, que se ha trasladado a su

NUEVO LOCAL

situado entre la "Ferretería Segares" y la "Pensión Angulo", donde estará siempre a sus gratas ordenes para todo trabajo en el ramo, y manteniendo sus mismos precios de siempre.

PUNTARENAS, CALLE "RICARDO JIMENEZ"

sotros, tan cansados y tan llenos de sangre no podíamos casi movernos... Mi corazón semejava el tic-tac de un reloj. Hubo una pausa.

Ahora o nunca- grité.-Todos a la pared a esconderse. Yo no me moví de la cuna hasta tanto mis hermanos no lo habían hecho primero. Creo que eso fue lo que me salvó. ¡Qué horrible fue todo aquello!... Algunos llegaron a la pared, otros detrás de una puerta, pero solo para luego verlos y oírlos gritar con ayes de angustia. Me pedían a gritos que los ayudara, que sentían agudísimos dolo-

res... e iban cayendo al suelo, uno a uno en medio de violentas convulsiones y luego parálisis y la muerte... uno de mis hermanos, jadeando y con palabras que apenas eran un susurro, me dijo agonizando:

Her-ma-no mío. Me mue-ro!... Sálvate vos. Hu-ye rá-pi-do. Estas paredes están enve-ne na das. con DDT...

Mi hermano me salvó. Advertido así a tiempo ya casi me estaba posando detrás de la puerta. Solo me faltaban escasos milímetros para que pusiera un pie. Al momento di media

Almacén de abarrotes en general

JOSE LUIS MAYORGA

LIBERIA - GUANACASTE

Le ofrece a su apreciable clientela artículos de:

FERRETERIA, LOZA
CRISTALERIA, ALUMINIO

y todo lo que la estimable ama de casa necesita en su hogar.

Precios Bajos